

Formpipe.

Bokslutskommuniké Januari–December 2020

PERIODEN 1 OKTOBER–31 DECEMBER 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 103,4 Mkr (103,1 Mkr)
- Mjukvaruintäkterna uppgick till 76,1 Mkr (69,2 Mkr)
- Repetitiva intäkter uppgick till 67,2 Mkr (59,0 Mkr), motsvarande 65 % (57 %) av nettoomsättningen
- EBITDA 25,9 Mkr; 25,1 % (28,4 Mkr; 27,5 %)
- EBITDA-adj. 14,1 Mkr; 13,6 % (19,9 Mkr; 19,4 %)
- EBIT 12,7 Mkr; 12,3 % (15,3 Mkr; 14,9 %)
- Resultat efter skatt 12,0 Mkr; 11,6 % (12,0 Mkr; 11,7 %)
- Resultat per aktie före utspädning 0,22 kr (0,23 kr)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 49,6 Mkr (48,1 Mkr)

PERIODEN 1 JANUARI–31 DECEMBER 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 403,1 Mkr (393,8 Mkr)
- Mjukvaruintäkterna uppgick till 286,1 Mkr (261,1 Mkr)
- Repetitiva intäkter uppgick till 253,5 Mkr (229,7 Mkr), motsvarande 63 % (58 %) av nettoomsättningen
- EBITDA 104,3 Mkr; 25,9 % (100,7 Mkr; 25,6 %)
- EBITDA-adj. 64,1 Mkr; 15,9 % (64,4 Mkr; 16,4 %)
- EBIT 53,3 Mkr; 13,2 % (47,5 Mkr; 12,1 %)
- Resultat efter skatt 41,4 Mkr; 10,3 % (35,0 Mkr; 8,9 %)
- Resultat per aktie före utspädning 0,78 kr (0,66 kr)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 115,0 Mkr (63,7 Mkr)
- Styrelsen föreslår utdelning om 0,66 kr per aktie (0,60 kr)

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

(Mkr)	okt-dec		jan-dec	
	2020	2019	2020	2019
Nettoomsättning	103,4	103,1	403,1	393,8
varav repetitiva intäkter	67,2	59,0	253,5	229,7
EBITDA	25,9	28,4	104,3	100,7
EBITDA-adj	14,1	19,9	64,1	64,4
EBIT	12,7	15,3	53,3	47,5

Kommentar från koncernchefen

STARK AVSLUTNING PÅ ÅRET

Formpipe avslutar året starkt. Framförallt är det glädjande med fortsatt god nyförsäljning inom privat sektor. Under kvartalet uppgick Lasernets ACV för SaaS till hela 4,4 Mkr, före negativ valutakursjustering om 2,1 Mkr som den stärkta kronan medfört vid omräkning av kontraktsstocken (ARR). Då cirka 80 % av våra SaaS-kontrakt är i utländsk valuta fluktuerar ARR-värdet över tid, varför vi framöver kommer att särredovisa valutaeffekten i beräkningar av ACV/ARR.

Inom offentlig sektor noterar vi fortsatt effekter av pågående pandemi. Våra kunder fortsätter att arbeta på distans och senarelägger verksamhetsförbättrings- och uppgraderingsprojekt. Detta ger en bromsande effekt för nyförsäljning av såväl produkter som leveransuppdrag. Trots detta gör vi inom såväl dansk som svensk offentlig sektor ett stabilt kvartal och visar för helåret en ökad lönsamhet mot föregående år, ett

styrkebesked som visar på vår organisations anpassningsförmåga och uthållighet i rådande förhållanden.

Sammantaget gör Formpipe ett bra 2020 med god lönsamhet, stabilt kassaflöde och ett framgångsrikt förvärv som bidragit till vår strategiska utveckling. Vår affärsmodell med hög andel repetitiva intäkter skapar en god plattform för fortsatt tillväxt. Mot bakgrund av detta föreslår styrelsen en höjning av utdelningen med 10 % till 0,66 kr (0,60 kr) per aktie.

NY TILLVÄXTSTRATEGI OCH FINANSIELLA MÅL

Vår verksamhet vilar på två pelare med starka erbjudanden till aktörer i både offentlig och privat sektor.

Vi har ett starkt engagemang för värdeskapande digitalisering av offentlig sektor. Vi har under många år

i marknadsledande position levererat system för automatiserade processer för dokument- och ärendehantering. Verksamheten i offentlig sektor utgör ett fundament i vår fortsatta tillväxtresa och i samskapande med våra kunder breddar vi vårt erbjudande på marknaden.

Vi är också en väletablerad aktör i privat sektor, framförallt genom produkten Lasernet som ofta implementeras som ett komplement till det framgångsrika ERP-systemet Microsoft Dynamics. Med en genomsnittlig årlig försäljningstillväxt överstigande 12 procent sedan 2016 utgör Lasernet en viktig del av Formpipes fortsatta tillväxtresa. I augusti 2020 genomförde vi förvärvet av mjukvarubolaget EFS Technology. Förvärvet stärker vår förmåga att sälja Lasernet som komplement även till Temenos affärssystem, som har en framstående position hos aktörer inom den finansiella sektorn.

Den globala marknaden för Content Services uppgår till över 11 miljarder USD och förväntas enligt Gartner växa med 10 procent i snitt per år (CAGR) 2020-2024. Efterfrågan på mjukvara som tjänst, SaaS, ökar stadigt och förutspås utgöra ca 60 procent av global mjukvaruförsäljning år 2024. Formpipe är väl positionerat för att dra nytta av den starka underliggande marknadstillväxten genom ett väl utbyggt nätverk av certifierade partners kompletterat med en egen leveransorganisation. Från 2017 har Formpipes genomsnittliga årliga tillväxttakt för SaaS-intäkter uppgått till 55 procent, ett kvitto på vår förmåga att växa betydligt snabbare än marknaden.

Över 60 procent av vår totala omsättning utgörs av repetitiva intäkter, dvs SaaS-intäkter och support- och underhållsintäkter för traditionella mjukvarulicenser. De repetitiva intäkterna har vuxit med mer än 9 procent per år sedan 2016 och ger en stabil bas för nya satsningar på tillväxt.

Med en stabil och lönsam affär till offentlig sektor, en stark organisation med hög kompetens och högkvalitativa produkter som möter en ökad efterfrågan i takt med att digitaliseringen fortskrider, ser vi nu betydande möjligheter att accelerera vår tillväxt.

Tillväxtstrategi 2021-2025

- Formpipe utvecklar och säljer mjukvara och molntjänster inom digitala informationstjänster genom ett starkt nätverk av certifierade partners och egen organisation.
- Affärsmodellen baseras på att öka de repetitiva intäkterna genom att i största möjliga utsträckning sälja våra produkter som SaaS.
- Strategiska förvärv kompletterar den organiska tillväxten.

- Investeringar i sälj och leveranskapacitet för att stötta partners och möta efterfrågan på Lasernet.
- Fokus på accelererad tillväxt i USA och Europa.

Nya finansiella mål 2021-2025

Formpipes nya långsiktiga finansiella mål:

- Den årliga genomsnittliga omsättningstillväxten skall uppgå till 10 procent 2021 - 2025
- 70 procent av totala intäkter skall utgöras av repetitiva intäkter 2025
- Rörelsemarginalen skall gradvis stärkas och överstiga 20 procent 2025
- Över tid skall minst 50 procent av årets resultat delas ut

Omsättningstillväxten förväntas i huvudsak vara organisk med kompletterande strategiska förvärv.

Formpipes marknadsledande position inom Content Services, en väl balanserad kundbas från såväl offentlig som privat sektor och en stark historik av att leverera god lönsamhet med hög direktavkastning skapar utmärkta förutsättningar för att ta nästa steg i utvecklingen. Vi gynnas av den fortsatt snabba omställningen till SaaS inom både privat och offentlig sektor. Vi ser en signifikant expansionspotential för försäljningen av Lasernet, drivet både av vårt framgångsrika samarbete med Microsoft och av en starkt position som leverantör till Temenos via förvärvet av EFS Technology.

Investeringar i tillväxt kommer främst att ske genom en offensiv uppbyggnad av kapacitet med fokus på USA och Europa. Uppbyggnadsfasen ger en icke oväsentlig kortsiktig negativ marginalpåverkan innan vi når målen ovan.

Jag ser fram emot att öka takten i vår expansion under kommande år. Jag vill också passa på att tacka alla kunder, medarbetare, partners och aktieägare för insatser utöver det vanliga under det ovanliga år som passerat. Jag ser med tillförsikt fram emot vår fortsatta resa tillsammans med er.

Christian Sundin, VD Formpipe

Marknad

Data och information blir allt tydligare livsnerven i den ekonomiska utvecklingen: det är grunden för många nya produkter och tjänster, vilket leder till produktivitets- och effektivitetsvinster i alla sektorer i ekonomin. Att kunna ta tillvara på digitaliseringens möjligheter har kommit att bli en av vår tids viktigaste frågor. Vinsterna av att kunna hämta in, bearbeta och presentera data är omfattande.

Formpipes produkter används för att skapa, lagra, distribuera, automatisera, återsöka, arkivera och hantera information, data och metadata gällande exempelvis dokument, e-post, rapporter, journaler, affärsdokument eller information från andra källsystem. Målet är att kunna förädla och analysera innehåll från en eller flera källor, för att på så sätt ge rätt insikter genom att rätt personer får relevant information vid den tidpunkt de behöver den. Det är på marknaden för Content Services som Formpipe har vuxit till att bli en marknadsledare inom offentlig sektor och en stark aktör inom privat sektor där vi digitaliserar och effektiviserar kundkommunikation i sektorer som exempelvis detaljhandeln, finansiella sektorn och tillverkande industri.

Tillväxten på marknaden drivs till stor del av organisationers och företags omfattande behov av att effektivisera sin verksamhet och att uppfylla lagkrav och regelverk. För att kunna få ut värdet av den samlade informationsmängden hos företag och organisationer krävs applikationer och tjänster för att på ett säkert sätt, samarbeta, söka, analysera, bearbeta och distribuera data och innehåll. Drivkrafterna tenderar att kontinuerligt stärkas i takt med en ständigt ökande datamängd.

Analys- och rådgivningsföretaget Gartners prognos för marknaden globalt är en genomsnittlig årlig tillväxt på 10 procent 2020-2024. Den globala marknaden för Content Services uppgår till drygt 11 miljarder USD 2020¹.

ÖVERGÅNG TILL SOFTWARE AS A SERVICE

Utvecklingen på marknaden går allt mer mot molnbaserade lösningar, där kunderna betalar för det som används och där kostnader för utveckling, drift, underhåll, uppgradering och support ingår i det löpande avtalet. Övergången till Software as a Service (SaaS) går just nu väldigt snabbt och Gartner uppskattar att SaaS-intäkterna kommer att nå upp till 60 procent av den totala försäljningen av mjukvara under 2024².

Denna utveckling ligger väl i linje med Formpipes strategi och verklighet där allt fler av bolagets kunder väljer att gå över till Formpipes molnlösningar gällande standardprodukterna, samt med bolagets utveckling av tjänstemoduler som kan bearbeta information både från Formpipes befintliga system och från andra system. Från 2017 har Formpipe haft en genomsnittlig årlig tillväxttakt av SaaS-intäkter på 55 procent.

AFFÄRSOMRÅDEN

Privat sektor

Den globala ERP-mjukvarumarknaden uppskattas uppgå till drygt 50 miljarder USD 2024³. Eftersom molnlösningar blir allt mer accepterade på grund av sin skalbarhet, tillförlitlighet och flexibilitet förändrar många ERP-kunder sin syn på den interna arkitekturen. Denna förskjutning, där kunderna ser fördelarna med att flytta till molnet, öppnar upp nya möjligheter för Formpipe. Lasernet är en produkt som kompletterar ERP-system och möjliggör att affärsdokument levereras i precis det format och layout som önskas. Lasetnet fortsätter att utvecklas starkt internationellt, en positiv utveckling som framför allt är ett resultat av Formpipes nära samarbete med Microsoft och deras erbjudande i molnet (Azure) avseende Microsoft Dynamics. Lasetnet är ett naturligt komplement till Dynamics och förbättrar kundupplevelsen genom effektiv dokumenthantering.

Genom förvärvet av EFS har Formpipe ytterligare stärkt sin position inom detta område då EFS produkt Autoform DM tillsammans med Lasetnet utgör ett värdefullt komplement till affärssystem från Temenos, en väletablerad och allt starkare systemleverantör till den finansiella sektorn.

Bedömd påverkan av Covid-19 för affärsområdet Privat sektor:

Vi ser en ökad möjlighet att rekrytera eftertraktad kompetens i pandemin. Samtidigt ser vi en fortsatt god utveckling för Lasetnet. En bedömning är att marknaden kan få en svagare utveckling, något som ännu inte besannats. Privat sektor utvecklas väl men vi är ödmjuka inför framtiden och pandemins utveckling.

Inom affärsområdet Privat är nyförsäljningen till stor del driven av att våra partners säljer produkten Lasetnet som en del av införandeprojekt avseende ERP-system, såsom Microsoft Dynamics etc. I dagsläget är efterfrågan god men om pandemin blir långvarig ökar risken att nya ERP-investeringar skjuts på framtiden.

När pandemin är över bedöms de eventuellt uppskjutna ERP-investeringarna ha skapat ett uppdämt behov med högre efterfrågan än normalt.

Offentlig sektor

Formpipe har en ledande marknadsposition inom offentlig sektor i både Sverige och Danmark. Vi har under

¹ Enterprise Application Software Forecast Q420, Gartner, Inc. 2020

² Market Trends: Cloud Shift – 2020 Through 2024, Gartner, Inc. 2020

³ Enterprise Application Software Forecast Q420, Gartner, Inc. 2020

många år levererat system för automatiserade processer för ärende- och dokumenthantering.

Inom svensk offentlig sektor har Formpipe en stabil kundbas hos kommuner, regioner och myndigheter. I offentlig sektor Sverige läggs upp emot 45 miljarder kronor på it varje år⁴. Den svenska regeringens ambition är att statliga myndigheter, kommuner och regioner ska vara bäst i världen på att använda digitaliseringens möjligheter för att skapa en effektiv offentlig sektor – en enklare vardag för privatpersoner och företag, fler jobb och ökad välfärd. Digitala lösningar och automatisering är en viktig komponent för att klara de växande välfärdsbehoven och på samma gång öka servicen till medborgarna.

Formpipe är också en ledande leverantör av mjukvara för informationshantering inom dansk offentlig sektor. Digitala lösningar och automatisering skapar möjligheter att klara de växande välfärdsbehoven och på samma gång öka servicen till medborgarna.

Arbetsgivarorganisationen Dansk Industri menar, att en modernisering och digitalisering av den offentliga sektorn kan frigöra 20 miljarder danska kronor fram till 2025⁵. Pengar som därefter kan föras tillbaka till den offentliga sektorn och bidra till att öka servicenivån.

Bedömd påverkan av Covid-19 för verksamheten inom offentlig sektor:

Upphandlingsmyndigheten i Sverige är tydliga i sitt budskap till det offentliga Sverige:

- Fortsätt köpa in som vanligt.
- Nu är inte läge att avbryta upphandlingar eller skjuta upp inköp.
- Offentlig verksamhet behövs som en stabil och trygg kund när det är osäkra tider.

I praktiken har ändå vissa kunder haft behov av att planera om och senarelägga projekt på grund av praktiska eller tekniska skäl till följd av pandemin. Det finns även anledning att tro att det av dessa praktiska skäl kommer att initieras färre nya upphandlingar än vad som annars hade varit förväntat.

I Danmark uppmanar regeringen offentliga organisationer att agera som den stabila köpkraften i samhället och att hjälpa privata företag att komma igenom den ekonomiska oron. Trots det ser vi att vissa

kunder även här har behov av omplanering och att senarelägga projekt av praktiska eller tekniska skäl.

Finansiell information

INTÄKTER

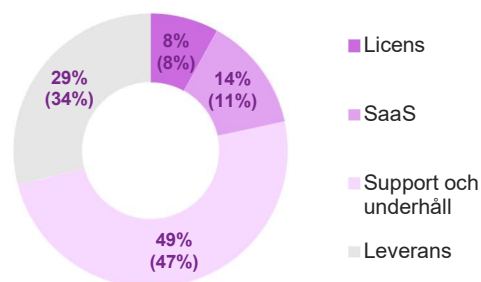
Oktober-december 2020

Nettoomsättningen för perioden var oförändrad från föregående år och uppgick till 103,4 Mkr (103,1 Mkr). Mjukvaruintäkterna ökade med 22 % från föregående år och uppgick till 76,1 Mkr (62,5 Mkr). Periodens totala repetitiva intäkter ökade med 16 % från föregående år och uppgick till 67,2 Mkr (57,8 Mkr), vilket motsvarade 65 % av nettoomsättningen (56 %). Valutakurseffekter har påverkat nettoomsättningen negativt med 0,8 Mkr mot föregående år.

Januari-december 2020

Nettoomsättningen för perioden ökade med 2 % från föregående år och uppgick till 403,1 Mkr (393,8 Mkr). Mjukvaruintäkterna ökade med 10 % från föregående år och uppgick till 286,1 Mkr (261,1 Mkr). Periodens totala repetitiva intäkter ökade med 10 % från föregående år och uppgick till 253,5 Mkr (229,7 Mkr), vilket motsvarade 63 % av nettoomsättningen (58 %). Valutakurseffekter har påverkat nettoomsättningen negativt med 2,7 Mkr mot föregående år.

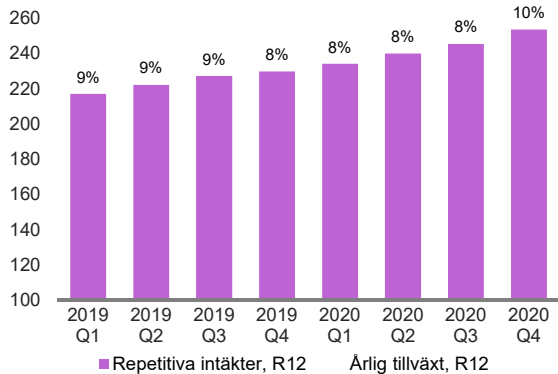
Fördelning försäljningsintäkter, jan-dec 2020



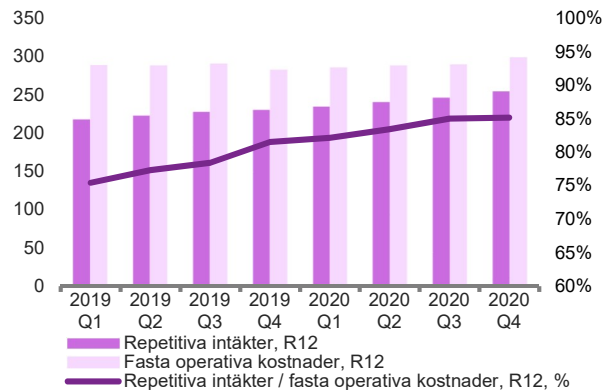
⁴ Regeringen.se

⁵ www.danskindustri.dk

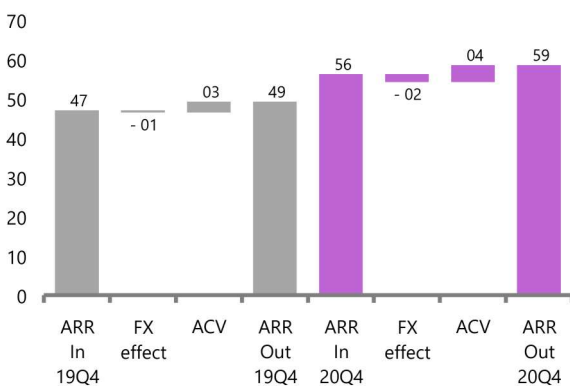
Repetitiva intäkter rullande 12 månader, Mkr



Repetitiva intäkter i förhållande till fasta operativa kostnader rullande 12 månader, Mkr



SaaS årstakt, Mkr



RESULTAT

Oktober–december 2020

Rörelseresultatet före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA) uppgick till 25,9 Mkr (28,4 Mkr) med en EBITDA-marginal om 25,1 % (27,5 %). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 12,7 Mkr (15,3 Mkr) med en rörelsemarginal om 12,3 % (14,9 %). Resultat efter skatt uppgick till 12,0 Mkr (12,0 Mkr). Valutakurseffekter har påverkat EBITDA negativt med 0,4 Mkr mot föregående år.

Januari–december 2020

Rörelseresultatet före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA) uppgick till 104,3 Mkr (100,7 Mkr) med en EBITDA-marginal om 25,9 % (25,6 %). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 53,3 Mkr (47,5 Mkr) med en rörelsemarginal om 13,2 % (12,1 %). Resultat efter skatt uppgick till 41,4 Mkr (35,0 Mkr). Valutakurseffekter har påverkat EBITDA negativt med 0,7 Mkr mot föregående år.

KOSTNADER

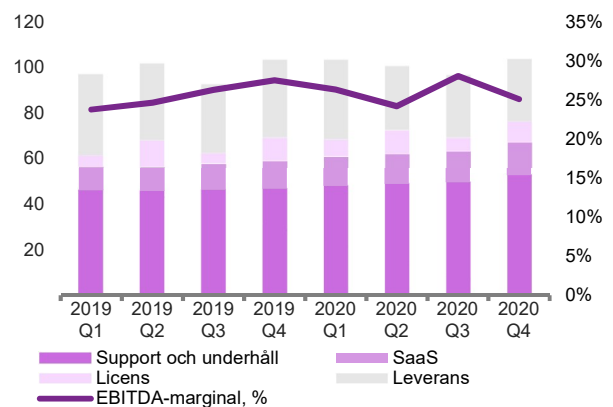
Oktober–december 2020

De operativa kostnaderna för perioden uppgick till 90,7 Mkr (87,7 Mkr). Personalkostnaderna uppgick till 58,8 Mkr (53,0 Mkr). Försäljningskostnader uppgick till 10,1 Mkr (12,9 Mkr). Övriga kostnader uppgick till 20,4 Mkr (17,2 Mkr).

Januari–december 2020

De operativa kostnaderna för perioden uppgick till 349,9 Mkr (346,3 Mkr). Personalkostnaderna uppgick till 220,1 Mkr (208,9 Mkr). Försäljningskostnader uppgick till 41,3 Mkr (47,5 Mkr). Övriga kostnader uppgick till 77,6 Mkr (73,0 Mkr).

Försäljning och EBITDA-marginal, Mkr



FINANSIELL STÄLLNING OCH LIKVIDITET

Likvida medel

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 58,6 Mkr (33,7 Mkr). Bolaget hade per utgången av perioden räntebärande skulder om 64,2 Mkr (33,0 Mkr), varav 20,5 Mkr (27,1 Mkr) avser leasingskulder enligt IFRS 16. Bolagets totala checkräkningskredit uppgår till 50,0 Mkr, denna var vid periodens utgång outnyttjad (5,9 Mkr).

Bolagets nettoskuld uppgick således till 5,6 Mkr (-0,7 Mkr), vilket motsvarar en nettokassa om 14,9 Mkr (27,8 Mkr) exkluderat IFRS 16-relaterade skulder.

Under perioden har utdelning betalats uppgående till 32,1 Mkr (31,7).

Uppskjuten skattefordran

Koncernens uppskjutna skattefordran hänförlig till ackumulerade underskottsavdrag uppgick vid periodens utgång till 3,6 Mkr (7,7 Mkr).

Eget kapital

Eget kapital vid periodens utgång uppgick till 398,9 Mkr (400,1 Mkr), vilket motsvarade 7,46 kr (7,52 kr) per utestående aktie vid periodens slut. Förändringar av värdet på den svenska kronan jämfört andra valutor har förändrat värdet av koncernens nettotillgångar i utländsk valuta med -14,6 Mkr (4,9 Mkr) från årsskiftet.

Bolaget har under perioden emitterat 290 000 aktier till följd av lösen av teckningsoptionsprogram 2017/2020. Efter emissionerna uppgår antalet aktier till 53 463 907 stycken aktier och aktiekapitalet till 5 346 390,70 kr.

Soliditet

Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 55 % (59 %).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden januari–december till 115,0 Mkr (63,7 Mkr). Kassaflödet har påverkats positivt av en minskad rörelsekapitalbindning jämfört med föregående år.

Investeringar och förvärv

Totala investeringar för perioden januari–december uppgick till 92,0 Mkr (42,2 Mkr).

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 43,3 Mkr (40,6 Mkr) och avser aktiverade produktutvecklingskostnader.

Investeringar i materiella och finansiella anläggningstillgångar uppgick till 2,6 Mkr (1,7 Mkr).

Förvärv av dotterbolag uppgick till 46,1 Mkr (- Mkr). Förvärvet står beskrivet i not på sidan 15.

Finansiering

Under perioden har nytt lån om 41,5 mDKK tagits upp som likvid för förvärv av dotterbolag, vilket motsvarar 58,7 Mkr (- Mkr). Lånet har under perioden amorterats med 9,8 mDKK och uppgår vid utgången av perioden till 31,7 mDKK, vilket motsvarar 42,8 Mkr.

Under perioden januari–december har bolaget amorterat 27,3 Mkr (79,1 Mkr) varav leasingskulder avser 8,3 Mkr.

Bolagets befintliga checkräkningskredit om totalt 50,0 Mkr var vid periodens utgång outnyttjad (5,9 Mkr). Leasingrelaterade skulder uppgick vid periodens utgång till 20,5 Mkr (27,1 Mkr). Bolagets totala räntebärande skuld uppgick vid periodens utgång till 64,2 Mkr (33,0 Mkr).

Under perioden har utdelning till bolagets aktieägare betalats uppgående till 32,1 Mkr (31,7 Mkr).

Till följd av lösen av personalens teckningsoptionsprogram 2017/2020 har 290 000 nya aktier emitterats och likvid uppgående till 4,6 Mkr (2,9 Mkr) tillförts bolaget, samtidigt som 181 000 teckningsoptioner återköptes av bolaget för en likvid uppgående till 1,3 Mkr (2,6 Mkr).

Under perioden har ett nytt optionsprogram (2020/2023) emitterats till bolagets anställda, omfattande 500 000 teckningsoptioner, vilket tillfört bolaget likvid om 0,8 Mkr (0,6 Mkr).

Vinstdisposition

UTDELNING

Styrelsen föreslår årsstämman den 28 april 2021 att besluta om utdelning om 0,66 kr (0,60 kr) per aktie, vilket innebär en total utdelning om 35,3 Mkr (32,1 Mkr).

Till grund för sitt förslag om vinstdisposition har styrelsen enligt 17 kap 3 § 2-3 st i Aktiebolagslagen bedömt moderbolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ekonomiska ställning i övrigt samt förmåga att på sikt infria sina åtaganden.

Väsentliga händelser under perioden januari–december 2020

JANUARI-MARS

Nytt datum för årsstämman och uppdaterad finansiell kalender

Till följd av osäkerheten som uppstod på grund av spridningen av Covid-19, fattade styrelsen beslut om att

skjuta upp årsstämman till tisdagen den 30 juni 2020 kl. 10.00. Styrelsen gavs genom att senarelägga årsstämman möjlighet till en löpande analys och bedömning av situationen, och utifrån detta kunde förslaget till utdelning för 2019 utvärderas.

Som en konsekvens av den senarelagda årsstämman senarelades även publiceringen av delårsrapporten för januari-juni till onsdagen den 19 augusti 2020.

APRIL-JUNI

Ökat antal aktier

Under perioden gick personalens teckningsoptionsprogram 2017/2020 till lösen. Totalt tecknades 290 000 nya aktier inom ramen för detta program. Antalet aktier och röster i Bolaget har således ökat med 290 000 stycken och aktiekapitalet ökat med 29 000 kronor. Efter ökningen uppgår antalet aktier och röster i Bolaget till 53 463 907 stycken och Bolagets aktiekapital till 5 346 390,7 kronor.

JULI-SEPTEMBER

Utdelning

Under perioden har utdelning betalats uppgående till 32,1 Mkr (31,7).

Emission av teckningsoptioner

Årsstämman beslutade om emission av 500 000 teckningsoptioner, riktade till samtliga anställda inom Formpipe-koncernen, där en option ger rätt att teckna en ny aktie och löper på tre år. Programmet tecknades till fullo.

Förvärv

Formpipe förvärvade per den 31 juli 100 % av aktierna i bolaget EFS Technology Ltd. Köpeskillingen uppgick till 6 miljoner brittiska pund (GBP) vilken betalades i samband med övertagandet och finansierades genom en kombination av egen kassa och lån.

OKTOBER-DECEMBER

Inga händelser av väsentlig karaktär har inträffat under perioden.

Väsentliga händelser efter periodens slut

Inga händelser av väsentlig karaktär har inträffat efter periodens slut.

Övrigt

MEDARBETARE

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 245 personer (221 personer).

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens och moderbolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer som inkluderar affärsmässiga och finansiella risker, finns beskrivna i årsredovisningen för senaste verksamhetsåret. För risker relaterade till Covid-19, se denna rapport under Marknad. Inga övriga väsentliga förändringar av koncernens och moderbolagets risk- och osäkerhetsfaktorer har skett under perioden.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÄENDE

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med "International Financial Reporting Standards" (IFRS) sådana de antagits av Europeiska Unionen, Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, utgiven av Rådet för finansiell rapportering samt i enlighet med det regelverk som Stockholmsbörsen ställer på bolag noterade på Nasdaq Stockholm. Att upprätta finansiella rapporter i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör redovisningsmässiga bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Delårsrapporten omfattar sidorna 1–16 och delårsinformationen på sidorna 1–8 utgör således en integrerad del av denna finansiella rapport. De väsentligaste redovisningsprinciperna enligt IFRS, vilka utgör redovisningsnormen vid upprättandet av denna delårsrapport, återfinns i bolagets senast publicerade årsredovisning.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i senaste årsredovisningen.

OM FORMPIPE

Formpipe är ett mjukvarubolag inom ECM (Enterprise Content Management). Vi utvecklar och levererar ECM-produkter för att strukturera information i större företag, myndigheter och organisationer. Våra programvaror och

lösningar hjälper organisationer att fånga, hantera och sätta information i ett sammanhang. Sänkta kostnader, minimerad riskexponering och strukturerad information är vinster av att använda våra ECM-produkter.

Formpipe etablerades 2004 och har kontor i Sverige, Danmark, Nederländerna, Storbritannien, Tyskland och USA. Formpipe Software AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm.

KALENDARIUM FINANSIELL INFORMATION

28 april 2021	Delårsrapport januari-mars
28 april 2021	Årsstämma 2021
15 juli 2021	Delårsrapport januari-juni
29 oktober 2020	Delårsrapport januari-september

Denna bokslutskommuniké har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer

Årsredovisningen finns tillgänglig för aktieägare på Formpipes hemsida, www.formpipe.se, och på huvudkontoret, Sveavägen 168 i Stockholm, vecka 15.

Om möjligt äger årsstämman rum i bolagets lokaler på Sveavägen 168, kl. 17:00 den 28 april 2021.

FINANSIELL INFORMATION

Kan beställas från huvudkontoret utifrån kontakt-detaljerna nedan. All finansiell information publiceras på www.formpipe.se omedelbart efter offentliggörandet.

KONTAKTINFORMATION

Christian Sundin, verkställande direktör
Telefon: +46 70 567 73 85, +46 8 555 290 84
E-post: christian.sundin@formpipe.com

Stockholm 16 februari 2021
Formpipe Software AB (publ)
Styrelsen och Verkställande direktören

Formpipe Software AB (publ) | Orgnr: 556668-6605
Sveavägen 168 | Box 231 31 | 104 35 Stockholm
T: 08-555 290 60 | F: 08-555 290 99
info.se@formpipe.com | www.formpipe.se

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

(Tkr)	okt-dec		jan-dec	
	2020	2019	2020	2019
Nettoomsättning	103 353	103 059	403 126	393 797
Försäljningskostnader	-10 083	-12 918	-41 282	-47 543
Övriga kostnader	-20 401	-17 220	-77 596	-72 963
Personalkostnader	-58 794	-52 979	-220 112	-208 886
Aktiverat arbete för egen räkning	11 860	8 430	40 206	36 261
Rörelseresultat före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA)	25 935	28 372	104 342	100 667
Avskrivningar	-13 235	-13 059	-51 091	-53 154
Rörelseresultat (EBIT)	12 699	15 314	53 251	47 514
Finansiella intäkter och kostnader	-603	-694	-1 401	-2 146
Valutakursdifferenser	1 994	-407	605	-1 083
Skatt	-2 078	-2 191	-11 067	-9 251
Periodens resultat	12 012	12 022	41 388	35 034
Varav hänförligt till: Moderbolagets aktieägare	12 012	12 022	41 388	35 034
<u>Övrigt totalresultat</u> Poster som kan komma att återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	-18 465	-8 038	-14 646	4 943
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-18 465	-8 038	-14 646	4 943
Summa totalresultat för perioden	-6 453	3 984	26 742	39 976
Varav hänförligt till: Moderbolagets aktieägare	-6 453	3 984	26 742	39 976
<i>EBITDA-marginal, %</i>	<i>25,1%</i>	<i>27,5%</i>	<i>25,9%</i>	<i>25,6%</i>
<i>EBIT-marginal, %</i>	<i>12,3%</i>	<i>14,9%</i>	<i>13,2%</i>	<i>12,1%</i>
<i>Vinstmarginal, %</i>	<i>11,6%</i>	<i>11,7%</i>	<i>10,3%</i>	<i>8,9%</i>
Resultat per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare under perioden (kronor per aktie)				
- före utspädning	0,22	0,23	0,78	0,66
- efter utspädning	0,22	0,23	0,77	0,66
Genomsnittligt antal aktier före utspädning, tusental	53 464	53 174	53 343	53 015
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, tusental	53 692	53 352	53 549	53 343

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

(Tkr)	31 dec		31 dec
	2020	2019	2019
Immateriella anläggningstillgångar	523 623	472 389	472 389
Materiella anläggningstillgångar	27 138	33 745	33 745
Finansiella anläggningstillgångar	3 284	4 824	4 824
Uppskjuten skattefordran	3 645	7 664	7 664
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	104 235	122 268	122 268
Likvida medel	58 593	33 682	33 682
SUMMA TILLGÅNGAR	720 517	674 573	674 573
Eget kapital	398 865	400 129	400 129
Långfristiga skulder	71 145	43 791	43 791
Kortfristiga skulder	250 507	230 654	230 654
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	720 517	674 573	674 573
Räntebärande nettoskuld (-) / kassa (+)	-5 594	690	690

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I KONCERNEN

(Tkr)	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare				Summa
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Övriga reserver	Balan-serad vinst	
Eget kapital 1 januari 2019	5 288	207 768	18 770	159 196	391 023
Totalresultat					
Periodens resultat	-	-	-	35 034	35 034
Övriga totalresultatposter	-	-	4 943	-	4 943
Summa totalresultat	-	-	4 943	35 034	39 976
Transaktioner med aktieägare					
Utdelning	-	-	-	-31 732	-31 732
Nyemission	29	2 828	-	-	2 856
Återköp teckningsoptioner	-	-2 610	-	-	-2 610
Betald premie för optionsprogram	-	615	-	-	615
Summa transaktioner med aktieägare	29	833	-	-31 732	-30 871
Eget kapital 31 december 2019	5 317	208 600	23 712	162 498	400 129
Eget kapital 1 januari 2020	5 317	208 600	23 712	162 498	400 129
Totalresultat					
Periodens resultat	-	-	-	41 388	41 388
Övriga totalresultatposter	-	-	-14 646	-	-14 646
Summa totalresultat	-	-	-14 646	41 388	26 742
Transaktioner med aktieägare					
Utdelning	-	-	-	-32 078	-32 078
Nyemission	29	4 553	-	-	4 582
Återköp teckningsoptioner	-	-1 260	-	-	-1 260
Betald premie för optionsprogram	-	750	-	-	750
Summa transaktioner med aktieägare	29	4 043	-	-32 078	-28 006
Eget kapital 30 december 2020	5 346	212 644	9 066	171 807	398 865

KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

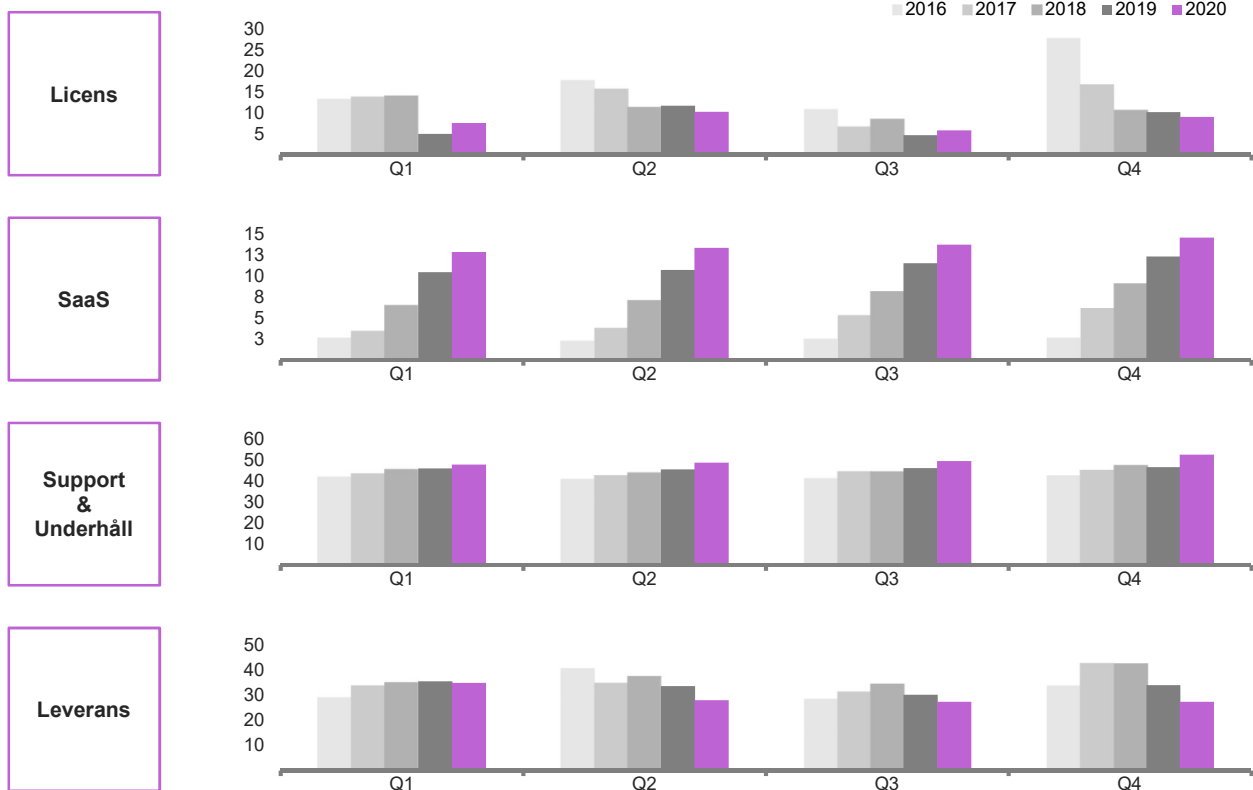
(Tkr)	okt-dec		jan-dec	
	2020	2019	2020	2019
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital*	23 467	25 850	92 111	91 447
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital	26 093	22 212	22 884	-27 746
Kassaflöde från den löpande verksamheten	49 560	48 062	114 995	63 701
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12 492	-6 009	-92 046	-42 243
<i>Varav förvärv av rörelse</i>	-	-	-46 067	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-4 400	-39 376	3 064	-112 521
<i>Varav utbetald utdelning</i>	-	-	-32 078	-31 732
Periodens kassaflöde	32 668	2 676	26 013	-91 064
Förändring likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	27 370	32 568	33 682	123 782
Omräkningsdifferenser	-1 445	-1 562	-1 103	965
Periodens kassaflöde	32 668	2 676	26 013	-91 064
Likvida medel vid periodens slut	58 593	33 682	58 593	33 682

8 KVARTAL I SAMMANDRAG *

(Tkr)	2019 Q1	2019 Q2	2019 Q3	2019 Q4	2020 Q1	2020 Q2	2020 Q3	2020 Q4
Licens	4 972	11 629	4 678	10 157	7 508	10 235	5 817	8 971
SaaS	10 475	10 728	11 532	12 323	12 884	13 373	13 755	14 571
Support och underhåll	46 037	45 671	46 241	46 705	47 952	48 849	49 552	52 592
Mjukvaruintäkter	61 484	68 029	62 450	69 185	68 344	72 457	69 123	76 134
<i>Varav repetitiva intäkter</i>	56 512	56 399	57 773	59 028	60 836	62 222	63 307	67 163
Leverans	35 339	33 461	29 975	33 874	34 749	27 839	27 260	27 219
Nettoomsättning	96 823	101 490	92 425	103 059	103 093	100 296	96 383	103 353
Försäljningskostnader	-11 864	-12 836	-9 924	-12 918	-11 210	-10 270	-9 718	-10 083
Övriga kostnader	-16 794	-18 806	-20 143	-17 220	-19 037	-19 116	-19 042	-20 401
Personalkostnader	-54 121	-53 900	-47 885	-52 979	-54 870	-56 256	-50 192	-58 794
Aktiverade utvecklingskostnader	8 955	9 065	9 811	8 430	9 148	9 593	9 606	11 860
Summa rörelsens kostnader	-73 825	-76 478	-68 140	-74 687	-75 970	-76 048	-69 346	-77 419
EBITDA	22 998	25 012	24 285	28 372	27 122	24 248	27 037	25 935
%	23,8%	24,6%	26,3%	27,5%	26,3%	24,2%	28,1%	25,1%
Avskrivningar	-13 502	-13 528	-13 065	-13 059	-12 302	-12 479	-13 075	-13 235
EBIT	9 496	11 484	11 220	15 314	14 820	11 769	13 962	12 699
%	9,8%	11,3%	12,1%	14,9%	14,4%	11,7%	14,5%	12,3%

* Omklassificering har skett per 1 januari 2020 avseende den danska produkten TAP mellan intäktsslagen support och underhåll och leverans. Omklassificeringen har gjorts för kvartal 2018 Q4 till och med 2019 Q4 med beloppet 2,5 MDKK per kvartal.

KVARTALSVIS FÖRSÄLJNINGSANALYS



KONCERNENS NYCKELTAL

	jan-dec	
	2020	2019
Nettoomsättning, Tkr	403 126	393 797
EBITDA, Tkr	104 342	100 667
EBITDA-adj., Tkr	64 136	64 406
EBIT, Tkr	53 251	47 514
Periodens resultat, Tkr	41 388	35 034
EBITDA-marginal, %	25,9%	25,6%
EBITDA-adj. marginal, %	15,9%	16,4%
EBIT-marginal, %	13,2%	12,1%
Vinstmarginal, %	10,3%	8,9%
Avkastning på eget kapital, %*	10,4%	8,9%
Avkastning på operativt kapital, %*	13,1%	12,7%
Soliditet, %	55%	59%
Eget kapital per utestående aktie vid periodens slut, kr	7,46	7,52
Resultat per aktie - före utspädning, kr	0,78	0,66
Resultat per aktie - efter utspädning, kr	0,77	0,66
Aktiekurs vid periodens slut, kr	29,90	22,05

* I beräkningen ingående värde för resultatmått baseras på den senaste 12-månadersperioden

SEGMENTSÖVERSIKT

Koncernens segment är indelade utifrån vilka kundgrupper de riktar sig mot. Segmenten är indelade i SE Public, DK Public, Private samt Other och återspeglar koncernens interna rapportering och uppföljning av koncernledningen.

Segmenten SE Public och DK Public återfinner sina kunder inom Sveriges och Danmarks offentliga sektorer. Segment Private samlar koncernens erbjudanden som riktar sig till kunder utanför offentlig sektor och ej heller är bundna till en speciell geografisk marknad. Segment Other inkluderar koncernens äldre produkter som inte ingår i något av de andra segmenten samt koncernens over-head kostnader.

I koncernens uppföljning av segmenten slås den koncerninterna faktureringen (intäkter och kostnader) ihop till ett netto då det sker väsentlig fakturering inom affärsområdena avseende royalty till IP ägande bolag. Raden Koncerninternt netto avser därmed de koncerninterna intäkterna och kostnaderna nettoredovisade mot varandra för en mer verklig bild av respektive affärsområde. Koncernen har därmed justerat segmentsöversikten för år 2019.

(Tkr)	okt-dec 20					jan-dec 20				
	SE Public	DK Public	Private	Other	Koncern	SE Public	DK Public	Private	Other	Koncern
Licenser	1 264	2 784	4 924	-	8 971	5 077	8 101	19 352	-	32 530
SaaS	4 582	1 533	8 455	-	14 571	17 843	6 079	30 662	-	54 584
Support & Underhåll	19 959	13 873	17 634	1 126	52 592	79 815	52 241	62 302	4 587	198 945
Leveranstjänster	5 217	16 481	5 521	0	27 219	16 702	80 456	19 907	2	117 067
Total försäljning	31 022	34 671	36 533	1 126	103 353	119 437	146 877	132 223	4 589	403 126
Kostnader, externt	-17 874	-21 293	-31 924	-6 329	-77 419	-65 408	-102 265	-108 096	-23 014	-298 783
Koncerninternt netto	-18	19	-1	-	-	78	-5	-73	-	-
EBITDA	13 131	13 398	4 609	-5 203	25 935	54 107	44 607	24 054	-18 425	104 342
%	42,3%	38,6%	12,6%	-462,0%	25,1%	45,3%	30,4%	18,2%	-401,6%	25,9%

(Tkr)	okt-dec 19					jan-dec 19				
	SE Public	DK Public	Private	Other	Koncern	SE Public	DK Public	Private	Other	Koncern
Licenser	2 700	2 538	4 918	-	10 157	8 738	5 231	17 467	-	31 436
SaaS	4 114	1 699	6 511	-	12 323	16 328	6 655	22 071	5	45 059
Support & Underhåll	20 356	11 375	13 757	1 216	46 705	79 744	43 485	56 264	5 161	184 653
Leveranstjänster	4 783	22 972	6 120	-	33 874	17 849	92 280	22 521	0	132 650
Total försäljning	31 953	38 583	31 307	1 216	103 059	122 659	147 651	118 322	5 165	393 797
Kostnader, externt	-20 073	-27 850	-25 462	-1 302	-74 687	-71 028	-111 885	-95 412	-14 805	-293 130
Koncerninternt netto	-36	-42	78	-	-	41	-119	78	-	-
EBITDA	11 844	10 692	5 922	-85	28 372	51 672	35 647	22 989	-9 640	100 667
%	37,1%	27,7%	18,9%	-7,0%	27,5%	42,1%	24,1%	19,4%	-186,6%	25,6%

ANTAL AKTIER

	2016-01-01	2017-01-01	2018-01-01	2019-01-01	2020-01-01
	2016-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2020-12-31
Utestående antal aktier vid periodens början	50 143 402	51 273 608	51 873 025	52 887 406	53 173 907
Nyemission från teckningsoptionslösen	1 130 206	599 417	314 576	286 501	290 000
Apportemission	-	-	699 805	-	-
Utestående antal aktier vid periodens slut	51 273 608	51 873 025	52 887 406	53 173 907	53 463 907

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

(Tkr)	okt-dec		jan-dec	
	2020	2019	2020	2019
Nettoomsättning	34 029	34 572	131 160	133 927
Rörelsens kostnader				
Försäljningskostnader	-5 715	-3 256	-8 782	-7 683
Övriga kostnader	-12 423	-11 743	-44 755	-44 855
Personalkostnader	-19 287	-17 254	-71 951	-68 878
Avskrivningar	-1 597	-1 528	-6 270	-6 011
Summa rörelsens kostnader	-39 021	-33 781	-131 758	-127 427
Rörelseresultat	-4 992	790	-598	6 500
Övriga finansiella poster	1 510	-793	1 703	-2 400
Skatt	-1 239	-970	-1 237	-970
Periodens resultat	-230	-973	4 360	3 129

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

(Tkr)	31 dec	
	2020	2019
Immateriella anläggningstillgångar	6 851	10 248
Materiella anläggningstillgångar	981	891
Finansiella anläggningstillgångar	346 446	278 846
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	44 793	68 756
Kassa och bank	51 587	641
SUMMA TILLGÅNGAR	450 658	359 381
Bundet eget kapital	23 037	23 008
Fritt eget kapital	167 398	191 077
Summa eget kapital	190 435	214 085
Långfristiga skulder	29 434	-
Kortfristiga skulder	230 789	145 296
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	450 658	359 381

STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Ställda säkerheter avsåg aktier i dotterbolag till förmån för upptagna lån. De ställda säkerheterna i koncernen utgjordes av de ställda säkerheterna i moderbolaget.

(Tkr)	31 dec	
	2020	2019
Företagsinteckningar	-	-
Eventualförpliktelser	-	-

FÖRVÄRV AV DOTTERBOLAG

I syfte att stärka Formpipes erbjudande mot affärsområdet Private och bidra till ytterligare tillväxt förvärvades den 31 juli EFS Technology Ltd. ("EFS"). EFS är en ledande leverantör av programvara för produktion och dokumenthantering till bank- och tillverkningssektorn. Förvärvet avser 100 % av aktierna i EFS och har påverkat koncernens balansräkning samt likvida medel enligt nedan vid förvärvstillfället. EFS har sedan förvärvsdatumet bidragit med 12,2 Mkr i omsättning och 3,5 Mkr i rörelseresultat före avskrivningar och förvärvsrelaterade kostnader av engångskaraktär (EBITDA). Om förvärvet hade inträffat 1 januari 2020 hade EFS bidragit med 34,0 Mkr i omsättning och 8,7 Mkr i EBITDA.

Goodwill har uppkommit vid förvärvet och utgörs av synergieffekter och personal. Justeringar av det redovisade värdet representeras av förvärvade övervärden avseende kundrelationer, teknologi och varumärke. Vid denna justering har även effekten av uppskjuten skatt tagits i beaktande. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara avdragsgill vid inkomstbeskattning.

Förvärvsanalysen är föremål för slutlig justering senast ett år efter förvärvstidpunkten.

Preliminär förvärvsanalys

(Tkr)	Redovisat värde	Verkligt värde
Materiella tillgångar	825	825
Immateriella tillgångar	-	13 731
Kundfordringar och övriga fordringar	6 462	6 462
Likvida medel	22 983	22 983
Leverantörsskulder och övriga skulder	-20 534	-20 534
Uppskjuten skatteskuld	-58	-2 667
Förvärvade nettotillgångar	9 678	20 800
Goodwill		48 249
Total köpeskilling		69 050
- Likvida medel i förvärvat bolag		-22 983
Förändring av koncernens likvida medel vid förvärvet		46 067

DEFINITIONER

Formpipe använder sig av alternativa nyckeltal, även kallat APM (Alternative Performance Measures). Formpipes alternativa nyckeltal beräknas på de finansiella rapporter som upprättas enligt tillämpliga regler för finansiell rapportering, och sedan justeras genom att belopp läggs till eller dras ifrån de siffror som presenteras i de finansiella rapporterna. Nedan presenteras Formpipes alternativa nyckeltal som inte förklarats i direkt anslutning till de använda alternativa nyckeltalen.

Mjukvaruintäkter

Summan av licensintäkter, intäkter från SaaS och intäkter från support och underhåll.

Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, såsom support- och underhållsintäkter samt SaaS-intäkter (Software as a Service).

Årstakt repetitiva intäkter (ARR)

Repetitiva intäkter för periodens sista månad multiplicerat med 12 i syfte att erhålla den repetitiva intäkten för de kommande 12 månaderna hänförlig till intäktsförda avtal vid periodens utgång.

ARR IN

Periodens ingående värde av Årstakt repetitiva intäkter.

ACV

Årstakt repetitiva intäkter av under perioden vunna och förlorade kontrakt (netto).

ARR OUT

Periodens utgående värde av Årstakt repetitiva intäkter, förutsatt att periodens samtliga nya/förlorade kontrakt (ACV) börjat/slutat intäktsföras.

FX effect

Omvärdering av ARR IN till gällande valutakurs vid periodens slut.

Fasta operativa kostnader

Övriga kostnader och personalkostnader.

Operativa kostnader

Försäljningskostnader, övriga kostnader, personalkostnader, aktiverat arbete för egen räkning samt avskrivningar.

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar, förvävsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-adj.

EBITDA exklusive aktiverat arbete för egen räkning.

Jämförelsestörande poster

Posten ska vara av väsentlig karaktär för att särredovisas och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten samt försvåra i jämförelsesyfte. Exempelvis förvävsrelaterade poster, omstruktureringsrelaterade poster eller nedskrivningar.

EBIT

Rörelseresultat.

Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA-marginal)

Rörelseresultat före avskrivningar, förvävsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster i procent av nettoomsättningen.

Rörelsemarginal före aktiveringar och avskrivningar (EBITDA-adj. marginal)

Rörelseresultat före aktiveringar, avskrivningar, förvävsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster i procent av nettoomsättningen.

Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av nettoomsättningen.

Vinstmarginal

Resultat efter skatt i procent av försäljning vid periodens slut.

Resultat per aktie – före utspädning

Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Resultat per aktie – efter utspädning

Resultat efter skatt justerat för utspädningseffekter dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning under perioden.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut dividerat med antal aktier vid periodens slut.

Avkastning på eget kapital

Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital (balansomslutningen minskad med icke räntebärande skulder samt kassa och bank).

Fritt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten minus kassaflöde från investeringsverksamheten exklusive förvärv.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus likvida medel.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutning.