

Q4 2021

Resultat för fjärde kvartalet och helåret 2021 Bokslutskommuniké Formpipe Software AB

1 oktober – 31 december 2021

Nettoomsättning	122 Mkr	(103 Mkr)
Repetitiva intäkter	73 Mkr	(67 Mkr)
Repetitiva intäkter i % av omsättningen	60 %	(65 %)
EBITDA	28 Mkr	(26 Mkr)
EBITDA-marginal	23 %	(25 %)
EBIT	16 Mkr	(13 Mkr)
EBIT-marginal	13 %	(12 %)
Resultat efter skatt	11 Mkr	(12 Mkr)
Vinstmarginal	9 %	(12 %)
Resultat per aktie före utspädning	0,21 kr	(0,22 kr)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	52 Mkr	(50 Mkr)
ACV	11,2 Mkr	(8,9 Mkr)
ARR	304 Mkr	(260 Mkr)

ACV 11 Mkr (9 Mkr)

ARR 304 Mkr (260 Mkr)

1 januari – 31 december 2021

Nettoomsättning	473 Mkr	(403 Mkr)
Repetitiva intäkter	278 Mkr	(254 Mkr)
Repetitiva intäkter i % av omsättningen	59 %	(63 %)
EBITDA	135 Mkr	(104 Mkr)
EBITDA-marginal	29 %	(26 %)
EBIT	69 Mkr	(53 Mkr)
EBIT-marginal	14 %	(13 %)
Resultat efter skatt	50 Mkr	(41 Mkr)
Vinstmarginal	11 %	(10 %)
Resultat per aktie före utspädning	0,94 kr	(0,78 kr)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	99 Mkr	(115 Mkr)
ACV	36,9 Mkr	(22,2 Mkr)
ARR	304 Mkr	(260 Mkr)
Styrelsen föreslår utdelning per aktie	0,70 kr	0,66 kr

Styrelsen föreslår
utdelning om 0,70 kr
(0,66 kr) per aktie.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	okt-dec		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	122,3	103,4	473,2	403,1
varav repetitiva intäkter	73,4	67,2	278,4	253,5
EBITDA	28,1	25,9	135,1	104,3
Marginal, %	23,0%	25,1%	28,6%	25,9%
EBIT	16,0	12,7	68,5	53,3
Marginal, %	13,1%	12,3%	14,5%	13,2%

Accelererad tillväxt.

Vi inledde 2021 med att presentera en ny strategisk inriktning där vi placerade tillväxt högst på agendan. När vi nu summerar året så gör vi det med stolthet.

I linje med vår tillväxtstrategi lägger vi stort fokus på att öka våra repetitiva intäkter. Därmed är ACV (Annual Contract Value, dvs nettot av vunna och förlorade kontrakt för repetitiva intäkter) vårt viktigaste tillväxttal. För fjärde kvartalet uppgår ACV till 11 Mkr (9 Mkr) och för helåret uppgår ACV till 37 Mkr (22 Mkr), dvs en ökning med 66 % jämfört med föregående år.

Vid årets slut summerar ARR (Annual Recurring Revenue) till 304 Mkr vilket är en ökning med 17 %, till stor del drivet av ökade SaaS-affärer som ökat med 55 % till 85 Mkr.

Vi kan därmed konstatera att vi exekverar framgångsrikt på vår tillväxtstrategi.

Mot bakgrund av detta föreslår styrelsen en höjning av utdelningen till 0,70 kr (0,66 kr) per aktie.

Affärsområde Private

Inom affärsområde Private uppvisar vi en tillväxt på 18 %. Vi har mer än dubblat vår ACV avseende SaaS från 11 till 24 Mkr.

Vi fortsätter att driva en snabb omställning till SaaS. Genom våra samarbeten med Microsoft och Temenos ser vi en tydlig tillväxtresa för försäljningen av vår produkt Lasernet. Vi blev nyligen utnämnda till Solution Provider of the Year 2021 av Temenos och vi ser stor potential i att ytterligare stärka vårt samarbete framöver.

Det molnbaserade ERP-systemet Microsoft Dynamics 365 växte med 45% i det andra kvartalet av Microsofts räkenskapsår 2022¹. Temenos växte sin SaaS-affär med 30% i det tredje kvartalet för 2021 med största ACV-bidraget kommandes från Europa och USA.²

Tillväxtstrategin bygger på att penetrera allt fler av Microsofts och Temenos affärer och erbjuda Lasetnet och Autoform DM som SaaS. På Dynamics-

marknaden görs detta via ett globalt partnersätverk och för Temenos genom en starkt partnerrelation.

Vi kommer fortsätta att investera i ytterligare kapacitet och kompetens för att tillvarata den internationella tillväxtpotential som vi ser inom Microsoft Dynamics och Temenos. De ökade kostnaderna pressar fortsatt resultatet för 2021 och kommer att fortsätta att göra så även under 2022. Skalbarheten i affärsmodellen med hög andel SaaS-intäkter kommer därefter att gradvis leda till allt bättre marginaler.

"Inom affärsområde Private uppvisar vi en tillväxt på 18 %. Vi har mer än dubblat vår ACV avseende SaaS från 11 till 24 Mkr."

Affärsområden Public sector

Vi ser en stark utveckling i Danmark avseende repetitiva intäkter och lönsamhet. Vi har stärkt vår position som marknadsledare avseende Grants Management och vi noterar allt bättre marknadsförutsättningar inom Dokument- och ärendehantering, där vi ser allt fler myndigheter som går ut i upphandling.

I Sverige har omställningen av affärsmodell till att bli en helhetsleverantör, vilket vi redan är i Danmark, varit mer utmanande än vi initialt bedömde. Vi avslutar året med ett starkt fjärde kvartal där 47 vunna affärer ger en ACV på drygt 3 Mkr. Genom förvärvet av Alkemit AB i början av 2022 skapar vi ännu bättre möjligheter till ett framgångsrikt år.

¹ <https://www.microsoft.com/en-us/investor/earnings/fy-2022-q2/press-release-webcast>

² <https://www.temenos.com/wp-content/uploads/2021/10/Temenos-Q3-2021-Results-Presentation-xk7mx4cmr.pdf>

Kommentar från koncernchefen

Differentierade tillväxtstrategier

Det finns goda förutsättningar för både Private och Public att växa såväl organiskt som genom förvärv. Som ett led i en strategisk översyn har en mer aktiv förvärvsagenda antagits och tillväxtstrategierna för Formpipes affär i Private respektive Public tydligare differentierats.

Mot bakgrund av bedömningen att Private och Public framgent kommer att växa på olika sätt pågår även arbete med att utreda om affärsområdena fortsättningsvis skall samägas eller huruvida andra värdeskapande åtgärder ska genomföras.

Bolaget har därför anlitat en extern rådgivare för att analysera olika möjligheter att ytterligare accelerera dessa alternativ.

Tack

Avslutningsvis vill jag rikta ett varmt tack till våra medarbetare för extraordinära insatser under ett år där vi framgångsrikt genomfört stora förändringar under utmanande förhållanden. Jag ser fram emot ytterligare ett år där vi fortsätter att växa inom samtliga områden och skapar ännu större värde för våra kunder, partners och aktieägare.



**Christian Sundin,
VD Formpipe**

Intäkter

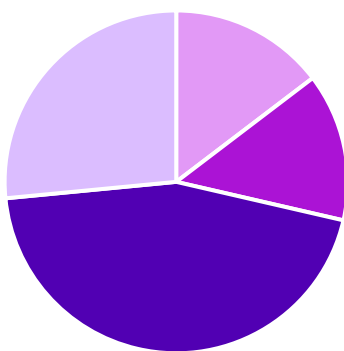
Oktober – december 2021

Nettoomsättningen för perioden ökade med 18 % jämfört med föregående år och uppgick till 122,3 Mkr (103,4 Mkr). Mjukvaruintäkterna ökade med 10 % jämfört med föregående år och uppgick till 83,3 Mkr (76,1 Mkr). Periodens totala repetitiva intäkter ökade med 9 % jämfört med föregående år och uppgick till 73,4 Mkr (67,2 Mkr), vilket motsvarade 60 % av nettoomsättningen (65 %). Valutakurseffekter har påverkat nettoomsättningen negativt med 2,1 Mkr mot föregående år.

Januari – december 2021

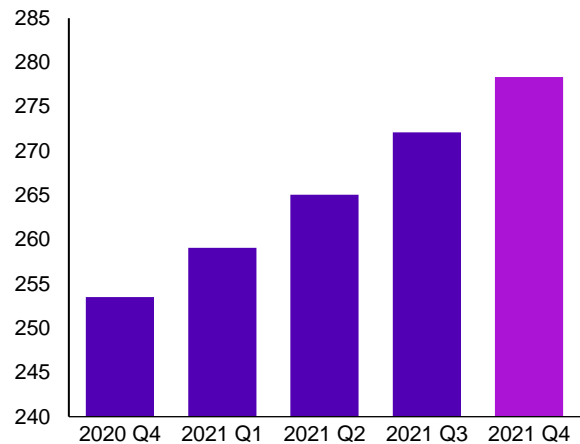
Nettoomsättningen för perioden ökade med 17 % jämfört med föregående år och uppgick till 473,2 Mkr (403,1 Mkr). Mjukvaruintäkterna ökade med 22 % jämfört med föregående år och uppgick till 347,7 Mkr (286,1 Mkr). Periodens totala repetitiva intäkter ökade med 10 % jämfört med föregående år och uppgick till 278,4 Mkr (253,5 Mkr), vilket motsvarade 59 % av nettoomsättningen (63 %). Affären med Landbruksstyrelsen ingår i nettoomsättningen och mjukvaruintäkterna med 40,9 Mkr. Valutakurseffekter har påverkat nettoomsättningen negativt med 8,9 Mkr mot föregående år.

Intäktsfördelning, jan-december 2021

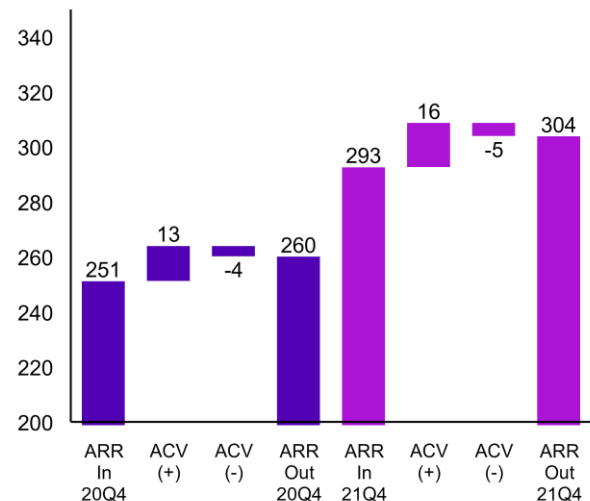


- Licens 15% (8%)
- SaaS 14% (14%)
- Support och underhåll 45% (49%)
- Leverans 27% (29%)

Repetitiva intäkter, rullande 12 mån, Mkr



Repetitiva intäkter årstakt (ARR), Mkr



Kostnader

Oktober – december 2021

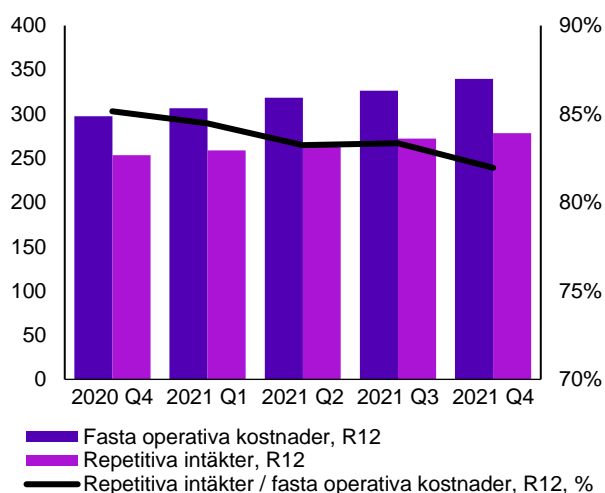
De operativa kostnaderna för perioden uppgick till 106,2 Mkr (90,7 Mkr). Personalkostnaderna uppgick till 65,5 Mkr (58,8 Mkr). Försäljningskostnader uppgick till 15,2 Mkr (10,1 Mkr). Övriga kostnader uppgick till 26,9 Mkr (20,4 Mkr).

Januari – december 2021

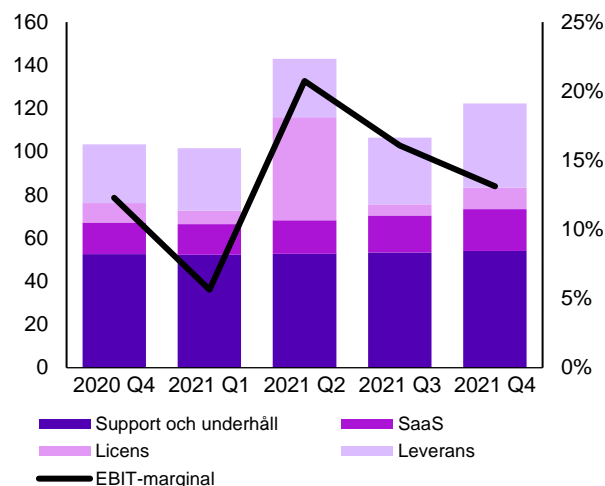
De operativa kostnaderna för perioden uppgick till 404,7 Mkr (349,9 Mkr). Personalkostnaderna uppgick till 248,2 Mkr (220,1 Mkr). Försäljningskostnader uppgick till 50,9 Mkr (41,3 Mkr). Övriga kostnader uppgick till 91,4 Mkr (77,6 Mkr). Affären med

Landbruksstyrelsen inkluderas i de operativa kostnaderna med 15,1 Mkr.

Repetitiva intäkter i förhållande till fasta operativa kostnader, rullande 12 mån, Mkr



Försäljning och EBIT-marginal, Mkr



Finansiell ställning och likviditet

Likvida medel

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 18,1 Mkr (58,6 Mkr). Bolaget hade per utgången av perioden räntebärande skulder om 13,7 Mkr (64,2 Mkr), varav 13,7 Mkr (20,5 Mkr) avser leasingskulder enligt IFRS 16. Bolagets totala checkräkningskredit uppgår till 50,0 Mkr, denna var vid periodens utgång nyttjad med - Mkr (- Mkr).

Bolagets nettokassa uppgick således till 34,7 Mkr (42,4 Mkr), vilket motsvarar en nettoskuld om 18,9 Mkr (19,6 Mkr) exkluderat IFRS 16-relaterade skulder.

Under perioden har utdelning betalats uppgående till 35,3 Mkr (32,1 Mkr)

Uppskjuten skattefordran

Koncernens uppskjutna skattefordran hänförlig till ackumulerade underskottsavdrag uppgick vid periodens utgång till 4,2 Mkr (3,6 Mkr).

Eget kapital

Eget kapital vid periodens utgång uppgick till 429,6 Mkr (398,9 Mkr), vilket motsvarade 7,96 kr (7,46 kr) per utestående aktie vid periodens slut. Förändringar av värdet på den svenska kronan jämfört med andra valutor har förändrat värdet av koncernens nettotillgångar i utländsk valuta med 13,7 Mkr (-14,6 Mkr) från årsskiftet.

Resultat

Oktober – december 2021

Rörelseresultatet före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA) uppgick till 28,1 Mkr (25,9 Mkr) med en EBITDA-marginal om 23,0 % (25,1 %). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 16,0 Mkr (12,7 Mkr) med en rörelsemarginal om 13,1 % (12,3 %). Resultat efter skatt uppgick till 11,1 Mkr (12,0 Mkr). Valutakurseffekter har påverkat EBITDA negativt med 1,3 Mkr mot föregående år.

Januari – december 2021

Rörelseresultatet före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA) uppgick till 135,1 Mkr (104,3 Mkr) med en EBITDA-marginal om 28,6 % (25,9 %). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 68,5 Mkr (53,3 Mkr) med en rörelsemarginal om 14,5 % (13,2 %). Resultat efter skatt uppgick till 50,4 Mkr (41,4 Mkr). Affären med Landbruksstyrelsen påverkar rörelseresultat positivt med 25,8 Mkr. Valutakurseffekter har påverkat EBITDA negativt med 6,0 Mkr mot föregående år.

Soliditet

Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 62 % (55 %).

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för perioden januari–december till 99,0 Mkr (115,0 Mkr). Kassaflödet har påverkats negativt av en ökad rörelsekapitalbindning jämfört med föregående år.

Investeringar och förvärv

- Totala investeringar för perioden januari–december uppgick till 59,7 Mkr (92,0 Mkr).
- Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 57,2 Mkr (43,3 Mkr) och avser aktiverade främst produktutvecklingskostnader.
- Investeringar i materiella och finansiella anläggningstillgångar uppgick till 2,5 Mkr (2,6 Mkr).
- Förvärv av dotterbolag uppgick till - Mkr (46,1 Mkr).

Finansiering

Under perioden januari-december har bolaget löst lånet i DKK i sin helhet.

Under perioden januari-december har bolaget amorterat 48,7 Mkr (27,3 Mkr) varav leasingskulder avser 5,3 Mkr (8,3 Mkr).

Bolagets befintliga checkräkningskredit om totalt 50,0 Mkr var vid periodens utgång outnyttjad (- Mkr). Leasingrelaterade skulder uppgick vid periodens

utgång till 13,7 Mkr (20,5 Mkr). Bolagets totala räntebärande skuld uppgick vid periodens utgång till 13,7 Mkr (69,8 Mkr).

Under perioden har utdelning till bolagets aktieägare betalats uppgående till 35,3 Mkr (32,1 Mkr).

Till följd av lösen av personalens teckningsoptionsprogram 2018/2021 har 262 150 nya aktier emitterats och likvid uppgående till 4,7 Mkr (4,6 Mkr) tillförts bolaget, samtidigt som 234 850 teckningsoptioner återköptes av bolaget för en likvid uppgående till 4,1 Mkr (1,3 Mkr).

Under perioden har ett nytt optionsprogram (2021/2024) emitterats till bolagets anställda, omfattande 500 000 teckningsoptioner, vilket tillfört bolaget likvid om 1,3 Mkr (0,8 Mkr).

Vinstdisposition

Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman den 27e april 2022 att besluta om utdelning om 0,70 kr (0,66 kr) per aktie vilket innebär en total utdelning om 37,6 Mkr (35,3 Mkr).

Till grund för sitt förslag om vinstdisposition har styrelsen enligt 17 kap 3 § 2-3 st i Aktiebolagslagen bedömt moderbolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ekonomiska ställning i övrigt samt förmåga att på sikt infria sina åtaganden

Content Services

Data och information blir allt tydligare livsnerven i den ekonomiska utvecklingen: det är grunden för många nya produkter och tjänster, vilket leder till produktivtets- och effektivitetsvinster i alla sektorer i ekonomin. Att kunna ta tillvara på digitaliseringens möjligheter har kommit att bli en av vår tids viktigaste frågor. Vinsterna av att kunna hämta in, bearbeta och presentera data är omfattande.

Formpipes produkter används för att skapa, lagra, distribuera, automatisera, återsöka, arkivera och hantera information, data och metadata gällande exempelvis dokument, e-post, rapporter, journaler, affärsdokument eller information från andra källsystem. Målet är att kunna förädla och analysera innehåll från en eller flera källor, för att på så sätt ge rätt insikter genom att rätt personer får relevant information vid den tidpunkt de behöver den. Det är på marknaden för Content Services (tidigare Enterprise Content Management, ECM) som Formpipe har vuxit till att bli en marknadsledare inom offentlig sektor och en stark aktör inom privat sektor där vi digitaliserar och effektiviserar kundkommunikation i sektorer som exempelvis detaljhandeln, finansiella sektorn och tillverkande industri.

Tillväxten på marknaden drivs till stor del av organisationers och företags omfattande behov av att effektivisera sin verksamhet och att uppfylla lagkrav och regelverk. För att kunna få ut värdet av den samlade informationsmängden hos företag och organisationer krävs applikationer och tjänster för att på ett säkert sätt, samarbeta, söka, analysera, bearbeta och distribuera data och innehåll. Drivkrafterna tenderar att kontinuerligt stärkas i takt med en ständigt ökande datamängd.

Analys- och rådgivningsföretaget Gartner's prognos för marknaden globalt är en genomsnittlig årlig tillväxt på 10 procent 2020–2024. Den globala marknaden för Content Services uppgår till drygt 11 miljarder USD³

Övergång till Software as a Service

Utvecklingen på marknaden går allt mer mot molnbaserade lösningar, där kunderna betalar för det som används och där kostnader för utveckling, drift, underhåll, uppgradering och support ingår i det löpande avtalet. Övergången till Software as a Service (SaaS) går just nu väldigt snabbt och Gartner uppskattar att SaaS-intäkterna kommer att nå upp till 60 procent av den totala försäljningen av mjukvara under 2024⁴

Denna utveckling ligger väl i linje med Formpipes strategi och verklighet där allt fler av bolagets kunder väljer att gå över till Formpipes molnlösningar gällande standardprodukterna, samt med bolagets utveckling av tjänstemoduler som kan bearbeta information både från Formpipes befintliga system och från andra system.

Affärsområden

Privat sektor

Den globala ERP-mjukvarumarknaden uppskattas uppgå till drygt 50 miljarder USD 2024⁵. Eftersom molnlösningar blir allt mer accepterade på grund av sin skalbarhet, tillförlitlighet och flexibilitet förändrar många ERP-kunder sin syn på den interna IT-arkitekturen. Denna förskjutning, där kunderna ser fördelarna med att flytta till molnet, öppnar upp nya möjligheter för Formpipe. Lasernet är en produkt som kompletterar ERP-system och möjliggör att affärsdokument levereras i precis det format och layout som önskas. Lasetnet fortsätter att utvecklas starkt internationellt, en positiv utveckling som framför allt är ett resultat av Formpipes nära samarbete med Microsoft och deras erbjudande i molnet (Azure) avseende Microsoft Dynamics. Lasetnet är ett naturligt komplement till Dynamics och förbättrar kundupplevelsen genom effektiv dokumenthantering.

Banksektorn och partnerskap med Temenos

Genom förvärvet av EFS under 2020 har Formpipe ytterligare stärkt sin position inom detta område då EFS produkt Autoform DM tillsammans med Lasetnet utgör ett värdefullt komplement till affärssystem från

³ Enterprise Application Software Forecast Q420, Gartner, Inc. 2020

⁴ Market Trends: Cloud Shift — 2020 Through 2024, Gartner, Inc. 2020

⁵ Enterprise Application Software Forecast Q420, Gartner, Inc. 2020

Temenos, en väletablerad och allt starkare systemleverantör till den finansiella sektorn.

Formpipe är strategiskt väl linjerade med Temenos tillväxtområden inom SaaS-transformation och expansion på den nordamerikanska marknaden. Formpipes produkter säljs och implementeras i samband med att kunder inför Temenos system.

Offentlig sektor

Formpipe har en ledande marknadsposition inom offentlig sektor i både Sverige och Danmark. Vi har under många år levererat system för automatiserade processer för ärende- och dokumenthantering.

Inom svensk offentlig sektor har Formpipe en stabil kundbas hos kommuner, regioner och myndigheter. I offentlig sektor Sverige läggs upp emot 45 miljarder kronor på IT varje år.⁶ Den svenska regeringens ambition är att statliga myndigheter, kommuner och regioner ska vara bäst i världen på att använda digitaliseringens möjligheter för att skapa en effektiv

offentlig sektor – en enklare vardag för privatpersoner och företag, fler jobb och ökad välfärd. Digitala lösningar och automatisering är en viktig komponent för att klara de växande välfärdsbehoven och på samma gång öka servicen till medborgarna.

Formpipe är också en ledande leverantör av mjukvara för informationshantering inom dansk offentlig sektor. Digitala lösningar och automatisering skapar möjligheter att klara de växande välfärdsbehoven och på samma gång öka servicen till medborgarna.

Arbetsgivarorganisationen Dansk Industri menar, att en modernisering och digitalisering av den offentliga sektorn kan frigöra 20 miljarder danska kronor fram till 2025⁷. Pengar som därefter kan föras tillbaka till den offentliga sektorn och bidra till att öka servicenivån.



⁶ Regeringen.se

⁷ www.danskindustri.dk

Väsentliga händelser

Januari-mars

Ny tillväxtstrategi och finansiella mål

Bolagets nya strategi tillvaratar möjligheter att expandera på ett flertal marknader med den egenutvecklade och framgångsrika produkten Lasernet. Investeringar i tillväxt kommer främst ske genom en offensiv uppbyggnad av kapacitet med fokus på USA och Europa. Uppbyggnadsfasen ger en icke oväsentlig kortsiktig negativ marginalpåverkan innan målen uppnås.

Bolagets nya finansiella mål:

- Den årliga genomsnittliga omsättningstillväxten skall uppgå till 10 procent 2021 – 2025.
- 70 procent av totala intäkter skall utgöras av repetitiva intäkter 2025.
- Rörelsemarginalen skall gradvis stärkas och överstiga 20 procent 2025.
- Över tid skall minst 50 procent av årets resultat delas ut.

April-juni

Formpipe och Danska Landbrugsstyrelsen tecknar avtal värt ca 50 MDKK

Formpipe och Landbrugsstyrelsen enades om att teckna ett avtal avseende vidareutveckling av den lösning Formpipe utvecklat för Landbrugsstyrelsen. Avtalet löper under två år och värdet uppskattas till cirka 50 miljoner DKK. Inom ramen för avtalet förvärvar Landbrugsstyrelsen rätten att upphandla fortsatt drift och utveckling av systemet via tredje part efter juni 2023.

Årsstämma

På årsstämman den 28 april 2021 togs bland annat följande beslut:

- Fastställande av resultat- och balansräkning för räkenskapsåret 2020.
- Fastställande av vinstdisposition.
- Utdelning till aktieägarna om 0,66 kr (0,60 kr) per aktie.
- Styrelsens ledamöter och verkställande direktören beviljades ansvarsfrihet för räkenskapsåret 2020.

- Omval av styrelseledamöterna Annikki Schaeferdiek, Åsa Landén Ericsson, Martin Bjäringer, Peter Lindström, Erik Syrén och Bo Nordlander. Till styrelsens ordförande omvaldes Bo Nordlander.
- Omval av PricewaterhouseCoopers AB som revisor med Erik Bergh som huvudansvarig revisor.
- Principer för utseende av valberedningen.
- Bemyndigande för styrelsen att emittera aktier och konvertibler.
- Bemyndigande för styrelse att förvärva och överlåta konvertibler.
- Bemyndigande för styrelsen att återköpa teckningsoptioner.
- Emission av teckningsoptioner till personalen.
- Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Ökat antal aktier

Under perioden gick personalens teckningsoptionsprogram 2018/2021 till lösen. Totalt tecknades 262 150 nya aktier inom ramen för detta program. Antalet aktier och röster i Bolaget har således ökat med 262 150 stycken och aktiekapitalet ökat med 26 215 kronor. Efter ökningen uppgår antalet aktier och röster i Bolaget till 53 726 057 stycken och Bolagets aktiekapital till 5 372 605,7 kronor.

Juli-september

Inga händelser av väsentlig karaktär har inträffat under perioden juli-september 2021.

Oktober-december

Valberedning i Formpipe inför årsstämma 2022

Styrelsens ordförande har sammankallat valberedningen och efter samråd med bolagets röstmässigt största aktieägare per den 30 september 2021, består valberedningen av följande ledamöter:

- Malin Ruijsenaars, representerandes AB Grenspecialisten med 10,36% av aktierna och rösterna.
- Patrik Jönsson representerandes SEB Investment Management med 8,91 % av aktierna och rösterna.

Väsentliga händelser

- Marika Svärdröm, representerandes Martin Bjäringer med 7,68% av aktierna och rösterna.

Valberedningen kommer förbereda förslag till årsstämman 2022 avseende bland annat stämmeordförande, styrelseledamöter, styrelseordförande, styrelsens ersättning, revisorer, revisorsarvoden, valberedningens sammansättning och uppgifter inför årsstämman 2023.

Inför årsstämman 2022 har styrelsens ordförande, Bo Nordlander, meddelat att han inte står till förfogande för omval av personliga skäl.

Även ledamot Erik Syrén har meddelat att han inte är tillgänglig för omval.

Aktieägare som vill lämna förslag till valberedningen kan göra detta via e-post till valberedningen@formpipe.com. Senaste dag för att lämna förslag till valberedningen inför årsstämman 2022 är 16 mars, 2022.

Efter periodens slut

Formpipe förvärvar svenska partnern Alkemit

Formpipe förvärvar Alkemit AB, en framgångsrik partner för Formpipes produkter inom svensk offentlig sektor med 25 Mkr i omsättning och 19 kompetenta medarbetare. Alkemit har byggt en organisation för leverans kring Formpipes produkter och erbjuder förvaltning, utvecklingsprojekt och support. Alkemit har beprövade processer på plats som snabbt utvecklat affären hos befintliga likväl som nya kunder. I och med affären utökas bolagets kompetens och kapacitet till ett fördjupat samarbete med sina kunder

– ett steg i den långsiktiga strategin att bli en helhetsleverantör av digital förvaltning.

Formpipe förvärvar 100 % av aktierna i Alkemit AB. Köpeskillingen uppgår till motsvarande 33 Mkr (Enterprise Value) som betalas i samband med övertagandet och finansieras genom en kombination av egen kassa (23 Mkr) och nyemitterade aktier (10 Mkr till nyckelpersoner i den framtida verksamheten). Alkemits omsättning för räkenskapsåret 2021 uppgick till 25 Mkr med cirka 4 Mkr i rörelseresultat.

Formpipe utnämnd till Solution Provider of the Year 2021 av Temenos

Under de senaste 15 åren har Formpipe utvecklat sitt partnerskap med Temenos, en av världens ledande leverantörer av banksystem, och kan stolt konstatera att Formpipes produkter blir några av de första partnerlösningarna som görs tillgängliga på Temenos stora molnplattform, Temenos Banking Cloud.

Närmare 100 finansiella institutioner använder för närvarande Formpipes färdigintegrerade lösningar Lasernet och Autoform DM som båda är tillgängliga på Temenos Exchange (Temenos marknadsplats för partnerlösningar). Formpipes lösningar ger banker berikad och varumärkeskorrekt kundkommunikation och arkivering i samtliga kanaler inom Temenos ekosystem.

Formpipe är stolt över att vara en av Temenos mest intäktsdrivande partner inom kategorin Solution Provider och ser fram emot fortsatt framgång tillsammans i framtiden.

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet medarbetare till 276 personer (244 personer).

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer som inkluderar affärsmässiga och finansiella risker, finns beskrivna i årsredovisningen för senaste verksamhetsåret. Inga övriga väsentliga förändringar av koncernens och moderbolagets risk- och osäkerhetsfaktorer har skett under perioden.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

Redovisningsprinciper

Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med "International Financial Reporting Standards" (IFRS) sådana de antagits av Europeiska Unionen, Årsredovisningslagen, RFR 1. Kompletterande redovisningsregler för koncerner, utgiven av Rådet för finansiell rapportering samt i enlighet med det regelverk som Stockholmsbörsen ställer på bolag noterade på Nasdaq Stockholm. Att upprätta finansiella rapporter i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör redovisningsmässiga bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Delårsrapporten omfattar sidorna 1–20 och delårsinformationen på sidorna 1–9 utgör således en integrerad del av denna finansiella rapport. De väsentligaste redovisningsprinciperna enligt IFRS, vilka utgör redovisningsnormen vid upprättandet av denna delårsrapport, återfinns i bolagets senast publicerade årsredovisning.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i senaste årsredovisningen.

Om Formpipe

Formpipe är ett svenskt mjukvarubolag inom Content Services (tidigare Enterprise Content Management, ECM). Flera tusen kunder i fler än 60 länder har idag förtroende för oss och våra tjänster. Vår marknadsledande position ger oss tydliga konkurrensfördelar vid utveckling och försäljning av mjukvara för effektiva och värdefulla informationstjänster. Fokus ligger på produkter för dokument- och ärendehantering, automatisering av informationsintensiva affärsprocesser, e-arkiv, datakvalitet och hantering av kundkommunikation.

Formpipe etablerades 2004 och har kontor i Sverige, Danmark, Storbritannien, USA och Tyskland. Formpipe Software AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm.

Kalendarium finansiell information

27 april, 2022	Delårsrapport jan-mar
27 april, 2022	Årsstämma 2021
15 juli, 2022	Delårsrapport jan-jun
27 oktober, 2022	Delårsrapport jan-sep

Årsredovisningen finns tillgänglig för aktieägare på Formpipes hemsida, www.formpipe.se, och på huvudkontoret, Sveavägen 168, Stockholm vecka 14.

Om möjligt äger årsstämman rum i bolagets lokaler på Sveavägen 168, kl. 15:00 den 27 april 2022.

Finansiell information

Kan beställas från huvudkontoret utifrån kontakt-detaljerna nedan. All finansiell information publiceras på www.formpipe.se omedelbart efter offentliggörandet. Denna bokslutskommuniké har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Kontaktinformation

Christian Sundin, verkställande direktör
Telefon: +46 70 567 73 85, +46 8 555 290 84
E-post: christian.sundin@formpipe.com

Formpipe Software AB (publ)
Styrelsen och Verkställande direktören

Formpipe Software AB (publ) | Orgnr: 556668-6605
Sveavägen 168 | Box 231 31 | 104 35 Stockholm
T: 08-555 290 60 | F: 08-555 290 99
info.se@formpipe.com | www.formpipe.se

Koncernens resultaträkning i sammandrag

(Tkr)	okt-dec		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	122 261	103 353	473 204	403 126
Försäljningskostnader	-15 200	-10 083	-50 916	-41 282
Övriga kostnader	-26 879	-20 401	-91 414	-77 596
Personalkostnader	-65 486	-58 794	-248 232	-220 112
Aktiverat arbete för egen räkning	13 377	11 860	52 471	40 206
Rörelseresultat före avskrivningar och jämförelsestörande poster (EBITDA)	28 072	25 935	135 113	104 342
Avskrivningar	-12 046	-13 235	-66 596	-51 091
Rörelseresultat (EBIT)	16 027	12 699	68 517	53 251
Finansiella intäkter och kostnader	-433	-603	-1 915	-1 401
Valutakursdifferenser	-431	1 994	-150	605
Skatt	-4 072	-2 078	-16 017	-11 067
Periodens resultat	11 091	12 012	50 435	41 388
Varav hänförligt till: Moderbolagets aktieägare	11 091	12 012	50 435	41 388
Övrigt totalresultat Poster som kan komma att återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	10 121	-18 465	13 741	-14 646
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	10 121	-18 465	13 741	-14 646
Summa totalresultat för perioden	21 212	-6 453	64 176	26 742
Varav hänförligt till: Moderbolagets aktieägare	21 212	-6 453	64 176	26 742
<i>EBITDA-marginal, %</i>	23,0%	25,1%	28,6%	25,9%
<i>EBIT-marginal, %</i>	13,1%	12,3%	14,5%	13,2%
<i>Vinstmarginal, %</i>	9,1%	11,6%	10,7%	10,3%
Resultat per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare under perioden (kronor per aktie)				
- före utspädning	0,21	0,22	0,94	0,78
- efter utspädning	0,21	0,22	0,94	0,77
Genomsnittligt antal aktier före utspädning, tusental	53 726	53 464	53 580	53 303
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, tusental	53 852	53 659	53 825	53 502

Koncernens balansräkning i sammandrag

(Tkr)	31 dec	31 dec
	2021	2020
Immateriella anläggningstillgångar	537 533	523 623
Materiella anläggningstillgångar	19 508	27 138
Finansiella anläggningstillgångar	5 014	3 284
Uppskjuten skattefordran	4 182	3 645
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	112 036	104 235
Likvida medel	18 064	58 593
SUMMA TILLGÅNGAR	696 339	720 517
Eget kapital	429 638	398 865
Långfristiga skulder	37 665	71 145
Kortfristiga skulder	229 036	250 507
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	696 339	720 517
Räntebärande nettoskuld (-) / kassa (+)	4 347	-5 594

Förändringar i eget kapital i koncernen

(Tkr)	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare				
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Övriga reserver	Balanserad vinst	Summa
Eget kapital 1 januari 2020	5 317	208 600	23 712	162 498	400 129
Totalresultat	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-	-	-	41 388	41 388
Övriga totalresultatposter	-	-	-14 646	-	-14 646
Summa totalresultat	-	-	-14 646	41 388	26 742
Transaktioner med aktieägare					
Utdelning	-	-	-	-32 078	-32 078
Nyemission	29	4 553	-	-	4 582
Återköp teckningsoptioner	-	-1 260	-	-	-1 260
Betald premie för optionsprogram	-	750	-	-	750
Summa transaktioner med aktieägare	29	4 044	-	-32 078	-28 006
Eget kapital 31 december 2020	5 346	212 644	9 066	171 807	398 865
Eget kapital 1 januari 2021	5 346	212 644	9 066	171 807	398 865
Totalresultat	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-	-	-	50 435	50 435
Övriga totalresultatposter	-	-	13 741	-	13 741
Summa totalresultat	-	-	13 741	50 435	64 176
Transaktioner med aktieägare					
Förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-
Utdelning	-	-	-	-35 286	-35 286
Nyemission	26	4 666	-	-	4 692
Återköp teckningsoptioner	-	-4 119	-	-	-4 119
Betald premie för optionsprogram	-	1 310	-	-	1 310
Summa transaktioner med aktieägare	26	1 857	-	-35 286	-33 403
Eget kapital 31 december 2021	5 373	214 501	22 808	186 956	429 638

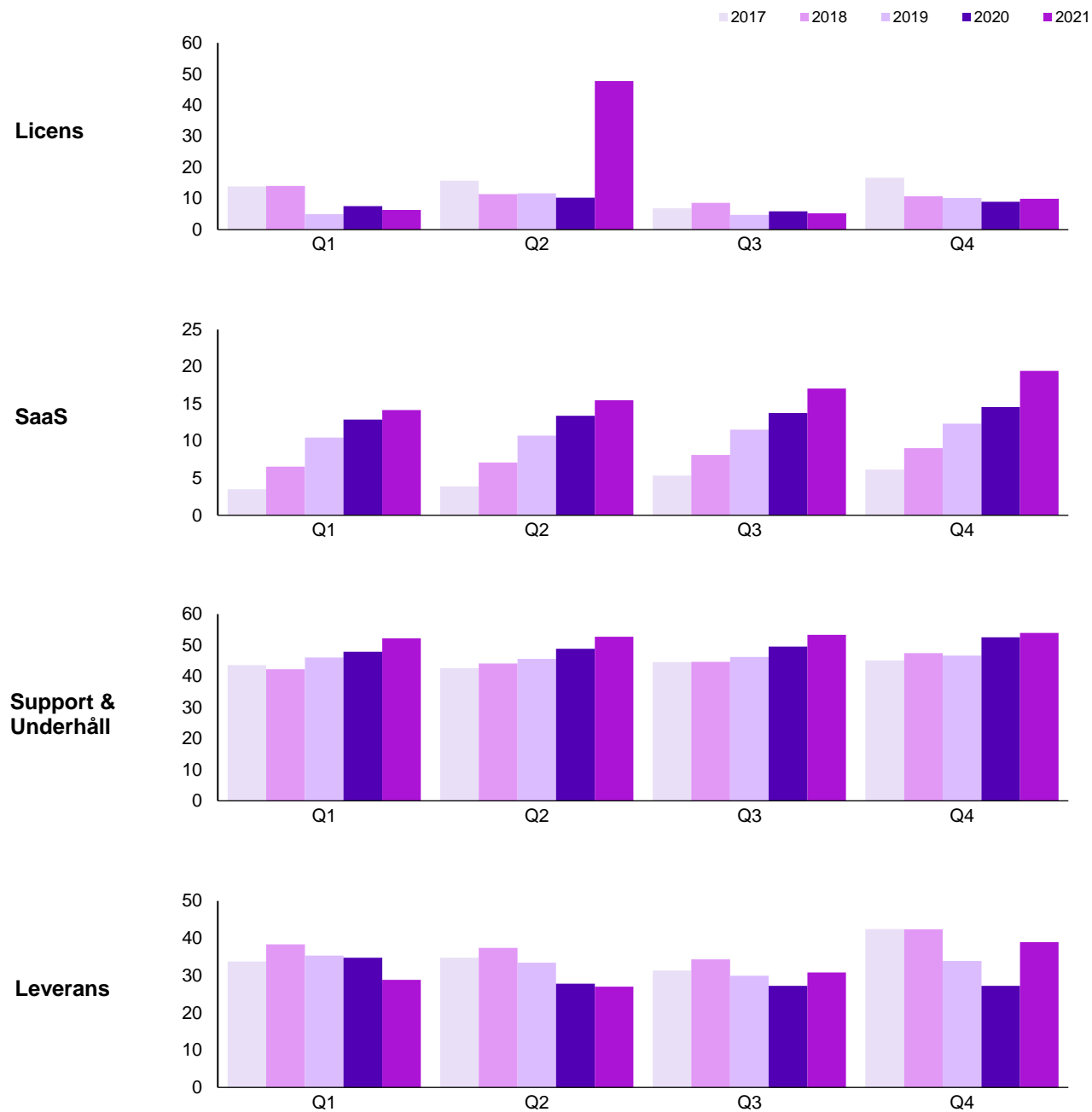
Kassaflödesanalys i sammandrag

(Tkr)	okt-dec		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	20 811	23 467	116 595	92 111
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital	31 037	26 093	-17 568	22 884
Kassaflöde från den löpande verksamheten	51 848	49 560	99 027	114 995
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-13 586	-12 492	-58 746	-92 046
<i>Varav förvärv av rörelse</i>	-	-	-	-46 067
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 629	-4 400	-84 625	3 064
<i>Varav utbetald utdelning</i>	-0	-	-35 286	-32 078
Periodens kassaflöde	35 634	32 668	-44 344	26 013
Förändring likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	-18 929	27 370	58 593	33 682
Omräkningsdifferenser	1 360	-1 445	3 815	-1 103
Periodens kassaflöde	35 634	32 668	-44 344	26 013
Likvida medel vid periodens slut	18 064	58 593	18 064	58 593

8 kvartal i sammandrag

(Tkr)	Q1 2020	Q2 2020	Q3 2020	Q4 2020	Q1 2021	Q2 2021	Q3 2021	Q4 2021
Licens	7 508	10 235	5 817	8 971	6 324	47 775	5 255	9 923
SaaS	12 884	13 373	13 755	14 571	14 171	15 458	17 038	19 427
Support och underhåll	47 952	48 849	49 552	52 592	52 214	52 749	53 332	53 990
Mjukvaruintäkter	68 344	72 457	69 123	76 134	72 709	115 982	75 625	83 340
<i>Varav repetitiva intäkter</i>	60 836	62 222	63 307	67 163	66 385	68 208	70 369	73 418
Leverans	34 749	27 839	27 260	27 219	28 832	26 991	30 805	38 921
Nettoomsättning	103 093	100 296	96 383	103 353	101 540	142 974	106 429	122 261
Försäljningskostnader	-11 210	-10 270	-9 718	-10 083	-12 018	-11 634	-12 064	-15 200
Övriga kostnader	-19 037	-19 116	-19 042	-20 401	-19 690	-22 518	-22 327	-26 879
Personalkostnader	-54 870	-56 256	-50 192	-58 794	-63 218	-64 583	-54 945	-65 486
Aktiverade utvecklingskostnader	9 148	9 593	9 606	11 860	12 948	13 555	12 592	13 377
Summa rörelsens kostnader	-75 970	-76 048	-69 346	-77 419	-81 977	-85 180	-76 745	-94 189
EBITDA	27 122	24 248	27 037	25 935	19 563	57 793	29 684	28 072
%	26,3%	24,2%	28,1%	25,1%	19,3%	40,4%	27,9%	23,0%
Avskrivningar	-12 302	-12 479	-13 075	-13 235	-13 831	-28 135	-12 584	-12 046
EBIT	14 820	11 769	13 962	12 699	5 732	29 659	17 100	16 027
%	14,4%	11,7%	14,5%	12,3%	5,6%	20,7%	16,1%	13,1%

Kvartalsvis försäljningsanalys



Segmentöversikt

Koncernens segment är indelade utifrån vilka kundgrupper de riktar sig mot. Segmenten är indelade i SE Public, DK Public, Private samt Other och återspeglar koncernens interna rapportering och uppföljning av koncernledning.

Segmenten SE Public och DK Public återfinner sina kunder inom Sveriges och Danmarks offentliga sektorer. Segment Private samlar koncernens erbjudanden som riktar sig till kunder utanför offentlig sektor och ej heller är bundna till en speciell geografisk marknad. Segment Other inkluderar koncernens äldre produkter som inte ingår i något av de andra segmenten samt koncernens overhead-kostnader.

I koncernens uppföljning av segmenten slås den koncerninterna faktureringen (intäkter och kostnader) ihop till ett netto då det sker väsentlig fakturering inom affärsområdena avseende royalty till IP ägande bolag. Raden Koncerninternt netto avser därmed de koncerninterna intäkterna och kostnaderna netto redovisade mot varandra för en mer verklig bild av respektive affärsområde. Koncernen har därmed justerat segmentöversikten för år 2020.

(Tkr)	okt-dec 2021					jan-dec 2021				
	SE Public	DK Public	Private	Other	Koncern	SE Public	DK Public	Private	Other	Koncern
Licenser	5 928	1 201	2 821	-28	9 923	10 789	5 790	11 774	40 923	69 276
SaaS	3 572	1 976	13 879	-	19 427	13 149	6 920	46 025	-	66 094
Support & Underhåll	20 763	14 580	17 667	981	53 990	80 992	57 863	69 279	4 152	212 286
Leveranstjänster	6 570	25 509	6 838	4	38 921	18 248	79 833	27 463	4	125 549
Total försäljning	36 833	43 267	41 205	956	122 261	123 178	150 406	154 541	45 079	473 204
Kostnader, externt	-22 535	-28 626	-38 301	-4 727	-94 189	-80 078	-96 757	-140 944	-20 313	-338 091
Koncerninternt netto	118	-134	16	-	0	372	-391	19	-	0
EBITDA	14 416	14 507	2 920	-3 770	28 072	43 473	53 258	13 616	24 766	135 113
%	39,1%	33,5%	7,1%	-394,2%	23,0%	35,3%	35,4%	8,8%	54,9%	28,6%

(Tkr)	okt-dec 2020					jan-dec 2020				
	SE Public	DK Public	Private	SE Public	DK Public	SE Public	DK Public	Private	Other	Koncern
Licenser	1 264	2 784	4 924	-	8 971	5 077	8 101	19 352	-	32 530
SaaS	4 582	1 533	8 455	-	14 571	17 843	6 079	30 662	-	54 584
Support & Underhåll	19 959	13 873	17 634	1 126	52 592	79 815	52 241	62 302	4 587	198 945
Leveranstjänster	5 217	16 481	5 521	0	27 219	16 702	80 456	19 907	2	117 067
Total försäljning	31 022	34 671	36 533	1 126	103 353	119 437	146 877	132 223	4 589	403 126
Kostnader, externt	-17 874	-21 293	-31 924	-6 329	-77 419	-65 408	-102 265	-108 096	-23 014	-298 783
Koncerninternt netto	-18	19	-1	-	-	78	-5	-73	-	-
EBITDA	13 131	13 398	4 609	-5 203	25 935	54 107	44 607	24 054	-18 425	104 342
%	42,3%	38,6%	12,6%	-462,0%	25,1%	45,3%	30,4%	18,2%	-401,6%	25,9%

ARR och ACV

(Mkr)	okt-dec 2021					jan-dec 2021				
	SE		DK			SE		DK		
	Public	Public	Private	Other	Koncern	Public	Public	Private	Other	Koncern
ARR In - SaaS	14,5	9,1	54,0	-	77,5	13,3	5,9	35,4	-	54,7
ARR In - Support & underhåll	82,5	56,6	70,2	3,8	213,1	81,6	51,5	68,3	4,0	205,5
ARR In - FX	-	0,3	1,7	-	2,0	-	1,2	5,6	-	6,8
ARR In*	97,0	66,0	125,9	3,8	292,7	95,0	58,7	109,3	4,0	267,0
ACV - SaaS	1,6	-0,5	5,5	-	6,6	2,8	2,6	23,7	-	29,1
ACV - Support & Underhåll	1,7	3,3	-0,3	-0,1	4,6	2,6	7,5	-2,0	-0,4	7,8
ACV - Netto	3,4	2,8	5,1	-0,1	11,2	5,4	10,1	21,8	-0,4	36,9
ARR Out - SaaS	16,1	8,7	59,9	-	84,7	16,1	8,7	59,9	-	84,7
ARR Out - Support & underhåll	84,3	60,1	71,1	3,7	219,2	84,3	60,1	71,1	3,7	219,2
ARR Out	100,4	68,8	131,0	3,7	303,9	100,4	68,8	131,0	3,7	303,9

(Mkr)	okt-dec 2020					jan-dec 2020				
	SE		DK			SE		DK		
	Public	Public	Private	Other	Koncern	Public	Public	Private	Other	Koncern
ARR In - SaaS	12,9	4,9	34,5	-	52,2	12,7	6,2	26,1	-	45,0
ARR In - Support & underhåll	79,8	51,1	71,2	4,2	206,3	79,0	41,9	57,4	4,5	182,7
ARR In - FX	-	-2,3	-5,0	-	-7,3	-	-1,6	-4,1	-	-5,8
ARR In - Förvärvad	-	-	-	-	-	-	-	16,0	-	16,0
ARR In	92,7	53,7	100,6	4,2	251,2	91,6	46,5	95,3	4,5	237,9
ACV - SaaS	0,5	1,3	2,6	-	4,4	0,7	-0,1	10,6	-	11,2
ACV - Support & Underhåll	1,8	2,4	0,5	-0,1	4,6	2,7	11,1	-2,3	-0,4	11,1
ACV - Netto	2,3	3,7	3,1	-0,1	8,9	3,3	11,0	8,3	-0,4	22,2
ARR Out - SaaS	13,3	5,9	35,4	-	54,7	13,3	5,9	35,4	-	54,7
ARR Out - Support & underhåll	81,6	51,5	68,3	4,0	205,5	81,6	51,5	68,3	4,0	205,5
ARR Out	95,0	57,5	103,7	4,0	260,1	95,0	57,5	103,7	4,0	260,1

* Kontrakt med ett årsvärde (ARR) uppgående till 3,8 Mkr har klassificerats om från SaaS till Support & Underhåll per 1 januari 2021, med anledning av nytt ramavtal i DK Public.

Antal aktier

	2017-01-01	2018-01-01	2019-01-01	2020-01-01	2021-01-01
	2017-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2021-12-31
Utestående antal aktier vid periodens början	51 273 608	51 873 025	52 887 406	53 173 907	53 463 907
Nyemission från teckningsoptionslösen	599 417	314 576	286 501	290 000	262 150
Apportemission	0	699 805	0	0	0
Utestående antal aktier vid periodens slut	51 873 025	52 887 406	53 173 907	53 463 907	53 726 057

Koncernens nyckeltal

	jan-dec	
	2021	2020
Anställda vid periodens slut, st	276	244
Nettoomsättning, Tkr	473 204	403 126
EBITDA, Tkr	135 113	104 342
EBIT, Tkr	68 517	53 251
Periodens resultat, Tkr	50 435	41 388
EBITDA-marginal, %	28,6%	25,9%
EBIT-marginal, %	14,5%	13,2%
Vinstmarginal, %	10,7%	10,3%
Avkastning på eget kapital, %*	12,2%	10,4%
Avkastning på operativt kapital, %*	16,8%	13,1%
Soliditet, %	62%	55%
Eget kapital per utestående aktie vid periodens slut, kr	7,96	7,46
Resultat per aktie - före utspädning, kr	0,94	0,78
Resultat per aktie - efter utspädning, kr	0,94	0,77
Aktiekurs vid periodens slut, kr	30,50	28,00

* I beräkningen ingående värde för resultatmått baseras på den senaste 12-månadersperioden

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

(Tkr)	okt-dec		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	28 961	30 072	92 706	97 131
Rörelsens kostnader				
Försäljningskostnader	-3 809	-1 122	-6 759	-3 067
Övriga kostnader	-11 607	-11 396	-35 347	-32 332
Personalkostnader	-17 556	-15 935	-60 269	-52 664
Avskrivningar	-805	-1 585	-2 136	-4 673
Summa rörelsens kostnader	-33 776	-30 038	-104 511	-92 737
Rörelseresultat	-4 815	34	-11 805	4 395
Övriga finansiella poster	-1 192	-356	-1 765	193
Skatt	-	-	-	2
Periodens resultat	-6 007	-322	-13 570	4 590

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

(Tkr)	31 dec	31 dec
	2021	2020
Immateriella anläggningstillgångar	9 072	6 851
Materiella anläggningstillgångar	1 090	981
Finansiella anläggningstillgångar	348 606	346 446
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	58 866	44 787
Kassa och bank	-	30 666
SUMMA TILLGÅNGAR	417 635	429 732
Bundet eget kapital	23 063	23 037
Fritt eget kapital	120 096	167 398
Summa eget kapital	143 159	190 435
Långfristiga skulder	-	29 434
Kortfristiga skulder	274 477	209 863
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	417 635	429 732

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter avsåg aktier i dotterbolag till förmån för upptagna lån. De ställda säkerheterna i koncernen utgjordes av de ställda säkerheterna i moderbolaget.

(Tkr)	31 dec	31 dec
	2021	2020
Företagsinteckningar	-	-
Eventalförpliktelser	-	-

Definitioner

Formpipe använder sig av alternativa nyckeltal, även kallat APM (Alternative Performance Measures). Formpipes alternativa nyckeltal beräknas på de finansiella rapporter som upprättas enligt tillämpliga regler för finansiell rapportering, och sedan justeras genom att belopp läggs till eller dras ifrån de siffror som presenteras i de finansiella rapporterna. Nedan presenteras Formpipes alternativa nyckeltal som inte förklarats i direkt anslutning till de använda alternativa nyckeltalen

Mjukvaruintäkter

Summan av licensintäkter, intäkter från SaaS och intäkter från support och underhåll.

Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, såsom support- och underhållsintäkter samt SaaS-intäkter (Software as a Service).

Årstakt repetitiva intäkter (ARR – Annual Recurring Revenue)

Repetitiva intäkter för periodens sista månad multiplicerat med 12 i syfte att erhålla den repetitiva intäkten för de kommande 12 månaderna hänförlig till tecknade och ej uppsagda avtal vid periodens utgång.

ARR IN

Periodens ingående värde av Årstakt repetitiva intäkter. Under perioden förvärvad ARR inkluderas i ARR IN.

ARR IN - FX

Omvärdering av ARR IN till gällande valutakurs vid periodens slut.

ACV (Annual Contract Value)

Årstakt repetitiva intäkter av under perioden vunna (ACV +) och förlorade (ACV -) kontrakt (netto).

ARR OUT

Periodens utgående värde av Årstakt repetitiva intäkter.

Fasta operativa kostnader

Övriga kostnader och personalkostnader.

Operativa kostnader

Försäljningskostnader, övriga kostnader, personalkostnader, aktiverat arbete för egen räkning samt avskrivningar.

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar, förvärvsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-adj.

EBITDA exklusive aktiverat arbete för egen räkning.

Jämförelsestörande poster

Posten ska vara av väsentlig karaktär för att särredovisas och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten samt försvåra i jämförelsesyfte. Exempelvis förvärvsrelaterade poster, omstruktureringsrelaterade poster eller nedskrivningar.

EBIT

Rörelseresultat.

Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA-marginal)

Rörelseresultat före avskrivningar, förvärvsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster i procent av nettoomsättningen.

Rörelsemarginal före aktiveringar och avskrivningar (EBITDA-adj. marginal)

Rörelseresultat före aktiveringar, avskrivningar, förvärvsrelaterade kostnader och övriga jämförelsestörande poster i procent av nettoomsättningen.

Rörelsemarginal (EBIT-marginal)

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av nettoomsättningen.

Vinstmarginal

Resultat efter skatt i procent av försäljning vid periodens slut.

Resultat per aktie – före utspädning

Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Resultat per aktie – efter utspädning

Resultat efter skatt justerat för utspädningseffekter dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning under perioden.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut dividerat med antal aktier vid periodens slut.

Avkastning på eget kapital

Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital (balansomslutningen minskad med icke räntebärande skulder samt kassa och bank).

Fritt kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten minus kassaflöde från investeringsverksamheten exklusive förvärv.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus likvida medel.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutning.

**Beställning av ekonomisk information**

Ekonomisk information och övrig relevant bolagsinformation publiceras på www.formpipe.se. Information kan även beställas från: Formpipe, Box 23131, 104 35 Stockholm samt på info.se@formpipe.com

Kontaktperson för investor relations

CFO Joakim Alfredson
joakim.alfredson@formpipe.com